

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

Sales Manager | ラグジュアリーホテルのチーム立ち上げ

Sales Manager | ラグジュアリーホテルのチーム立ち上げ

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1593435

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 26th, 2026 18:20

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

好立地のラグジュアリーホテルにて、Sales Managerとして売上拡大を担うポジションです。

戦略を考えながら実際にマーケットへ出て、客室を中心としたセールス活動を推進していただきます。

企業情報

国内有数の観光・イベントエリアに立地するラグジュアリーホテルです。

新オーナー体制に移行し、これまで兼務だったセールス機能を独立させ、専任チームの構築を進めています。

職務内容

客室を中心としたセールス活動の企画・実行

国内外法人・エージェントへの営業活動

市場・顧客分析を踏まえたセールス戦略の立案

売上目標 (KPI) 管理およびレポート

関連部署 (マーケティング・レベニュー等) との連携

将来的なチーム拡大を見据えた基盤づくり

条件・待遇

新設チームでの高い裁量と成長機会

グローバルホテルグループの研修プログラムあり

将来的なグループ内キャリアパスの可能性

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Maria Hotta at +813 6832 8696.

Required Skills

ホテル業界でのセールス経験 3年以上

指示待ちではなく、自ら考え行動できる方

数字・売上に対する強い意識

日本語・英語ともにビジネスレベル

マネジメント経験は不問 (成長意欲を重視)

Company Description

国内有数の観光・イベントエリアに立地するラグジュアリーホテルです。
新オーナー体制に移行し、これまで兼務だったセールス機能を独立させ、専任チームの構築を進めています。