

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

ラグジュアリーホテルのDirector of Sales

ラグジュアリーホテルのDirector of Sales

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1593423

Industry

Hotel

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 26th, 2026 16:20

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ウォーターフロントに位置するラグジュアリーホテルにて、売上最大化を担うDirector of Sales & Marketingポジションです。

戦略立案から自ら営業活動まで担い、少数精鋭チームで成果を創出していただきます。

企業情報

国内有数の港湾エリアに位置するラグジュアリーホテル。

グローバルホテルグループのブランド基準のもと、新オーナー体制で独立した経営フェーズに入っています。

職務内容

セールス&マーケティング全体戦略の立案・実行

客室・料飲・宴会売上の最大化（主に客室・インターナショナルセールス）

国内外エージェント・法人顧客への直接営業

レベニューマネジメント、価格戦略への関与

KPI・月次レポート作成および進捗管理

マーケティング施策（デジタル含む）のリード

将来的なチームビルディング・育成

条件・待遇

少数精鋭・裁量の大きい環境

グローバルホテルグループの研修・キャリアパス

将来的なグループ内異動の可能性

観光客の多い、好立地

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Maria Hotta at +813 6832 8696.

Required Skills

ホテル業界におけるセールスまたはマーケティング経験（目安4年以上）

戦略を自ら考え、実行まで落とし込める方

レベニュー・数値への強い意識

日本市場への理解、または学ぶ意欲

日本語・英語ともにビジネスレベル

マネジメント経験は必須ではありません

Company Description

国内有数の港湾エリアに位置するラグジュアリーホテル
グローバルホテルグループのブランド基準のもと、新オーナー体制で独立した経営フェーズに入っています。