

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## 【外資系SaaS企業】SMB Account Executive

## 【外資系SaaS企業】SMB Account Executive

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1593178

## Industry

Software

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

10 million yen ~ 15 million yen

## Refreshed

May 25th, 2026 10:08

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

None

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

SMB領域のアカウントエグゼクティブとして新規開拓と多様な案件のクロージングを通じてSMB顧客基盤を拡大し、収益成長を推進していただきます。

また、顧客との関係構築と社内連携を通じて最適なソリューションを提案し、価値浸透と顧客成果に貢献していただきます。

## 企業情報

この企業は欧州発のグローバルSaaS企業で、クラウドベースのソリューションを中心に世界中の企業を支援しています。

企業の顧客対応の高度化や業務効率化を目的としたプラットフォームを展開し、幅広い業界における顧客関係強化と成長を支えています。

## 職務内容

- 新規開拓と既存拡大により売上成長を推進
- 顧客関係を強化し、クロスセルでアカウント収益を最大化

- パイプライン管理・予測を行い、目標達成にコミット

#### 条件・待遇

- ハイブリッド勤務
- 充実した教育、研修制度
- ワークライフバランスを重視した働き方が可能

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alina Sasaki +81 3 5733 7166.

---

#### Required Skills

- 2年以上のB2B営業、SaaS営業経験
  - 提案・交渉・クロージングなど営業スキル
  - 新規開拓・アカウント管理・複数案件対応力
  - Salesforceなど営業ツールの活用経験
- 

#### Company Description

この企業は欧州発のグローバルSaaS企業で、クラウドベースのソリューションを中心に世界中の企業を支援しています。

企業の顧客対応の高度化や業務効率化を目的としたプラットフォームを展開し、幅広い業界における顧客関係強化と成長を支えています。