

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

塗料のアカウントマネージャー【自動車・家具向け】

塗料のアカウントマネージャー【自動車・家具向け】

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1593171

Industry

Chemical, Raw Materials

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Aichi Prefecture

Salary

6 million yen ~ 8 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Salary Commission

Commission included in indicated salary.

Refreshed

May 25th, 2026 08:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

日本のコーティング業界で、セールス部門におけるビジネスデベロッパー（アカウントマネージャー）として活躍する機会です。クライアントとの関係を構築し、新たなビジネスチャンスを創出する責任を担います。

企業情報

当社クライアントは、塗料・コーティング分野において世界的な実績を持つグローバル企業の日本法人です。高機能かつ環境配慮型の製品を強みに、自動車部品や産業用途など幅広い分野で事業を展開しています。

日本市場では少数精鋭の組織ながらも、海外チームと密接に連携しながら柔軟かつスピーディーにビジネスを推進してお

り、外資系ならではの裁量と成長機会が魅力の環境です。

職務内容

- 既存のクライアントとの関係を維持し、強化する。
- 新規ビジネスチャンス特定し、売上拡大に貢献する。
- 市場動向を分析し、戦略的な販売計画を策定する。
- 製品のプレゼンテーションや提案を行う。
- 顧客の要望に応じたカスタマイズソリューションを提供する。
- 社内の関連部門と連携し、プロジェクトを円滑に進行させる。
- 売上目標を達成し、報告書を作成する。
- クライアントからのフィードバックを収集し、サービス向上に活用する。

条件・待遇

- 年収: JPY 6,300,000 ~ JPY 7,700,000。
- 少数精鋭のチームで裁量を持って働ける環境
- グローバル企業でのキャリア構築の機会。
- 英語を活かしながらキャリアの幅を広げられる環境
- 自動車・産業分野など成長領域に関わる営業経験が得られる

このポジションに興味がある方は、ぜひご応募ください。あなたのスキルを活かせる環境が整っています！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Yuka Kawase on +813 6627 6068.

Required Skills

- BtoB営業の実務経験（3年以上）をお持ちの方
- 化学、素材業界の知見がある方（あれば尚可！）
- 代理店やパートナーを活用した営業経験をお持ちの方
- 顧客との関係構築力および提案力に優れた方
- 英語での基本的なビジネスコミュニケーション（読み書き）が可能な方
- 自主的に行動し、成果にコミットできる方

Company Description

当社クライアントは、塗料・コーティング分野において世界的な実績を持つグローバル企業の日本法人です。高機能かつ環境配慮型の製品を強みに、自動車部品や産業用途など幅広い分野で事業を展開しています。

日本市場では少数精鋭の組織ながらも、海外チームと密接に連携しながら柔軟かつスピーディーにビジネスを推進しており、外資系ならではの裁量と成長機会が魅力の環境です。