

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

【東京】ライフサイエンス営業 | 差別化製品×低競合市場

【東京】ライフサイエンス営業 | 差別化製品×低競合市場

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1593153

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 9 million yen

Refreshed

May 22nd, 2026 18:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

ライフサイエンス業界における産業営業職として、顧客のニーズに応じた製品やサービスの提案を担当します。東京を拠点に、製薬業界向けに微生物検査機器および試薬の営業を担当いただきます。既存顧客対応から新規開拓、代理店管理まで幅広くご活躍いただけるポジションです。

Client Details

- ・ 欧州に本社を構えるライフサイエンス分野でのリーダー
- ・ 感染症と遺伝子領域で診断薬・医療機器の技術とサービスを提供

Description

- ・ 製薬企業向けに検査機器・試薬の提案・販売を行う
- ・ KOLとの関係構築を推進し市場でのプレゼンスを強化する
- ・ 新規顧客開拓およびマーケット情報の収集・分析を実施する
- ・ 代理店マネジメントおよび売上目標・進捗管理を行う

Job Offer

- 世界的に認知される製品ラインナップに関われる
- グローバルチームとの連携機会が豊富
- キャリアアップの機会が豊富
- リモートワーク・フレックスタイム制度あり

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Megumi Kato on +81357337168.

Required Skills

- 業界内での営業経験をお持ちの方
 - グローバルなビジネス環境でのコミュニケーションを楽しめる方
 - 主体的に物事を推進できるプロアクティブな方
-

Company Description

- 欧州に本社を構えるライフサイエンス分野でのリーダー
- 感染症と遺伝子領域で診断薬・医療機器の技術とサービスを提供