

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

希少疾患領域 | 新薬ローンチを担うシニアマーケティングリード

希少疾患領域 | 新薬ローンチを担うシニアマーケティングリード

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1593106

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

15 million yen ~ 25 million yen

Refreshed

May 22nd, 2026 11:36

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、希少肝疾患領域における新薬の上市準備からローンチ、上市後成長までを一貫してリードします。

日本市場の成長戦略において重要な位置づけとなる、戦略性と実行力の両方が求められるシニアマーケティングポジションです。

企業情報

クライアントは、希少疾患およびスペシャリティ領域に強みを持つグローバル研究開発型バイオ医薬品企業です。日本は重点成長市場と位置づけられており、本ポジションは新たな希少疾患フランチャイズ構築の中核を担います。

職務内容

- 希少疾患領域における新薬（オーファンドラッグ）のプレローンチ、ローンチ、上市後のブランド戦略・実行を統括
- HCP向けマーケティング戦略、オムニチャネル施策、主要プロモーション活動の企画・推進
- KOLエンゲージメントおよび疾患啓発活動を、メディカル・営業・マーケットアクセス等と連携して推進
- 市場データ・インサイトに基づくブランドパフォーマンス管理、KPI設定と改善推進
- ブランドプランおよびマーケティング予算の管理

- 高いコンプライアンス意識のもとでのプロモーション活動実行
- 日本のコマーシャル責任者へのダイレクトレポート

条件・待遇

- 年収：〜1,800万円（ベース）+ 業績連動賞与15%
- 勤務地：東京
- 勤務形態：ハイブリッド勤務（社内規定に準拠）
- 希少疾患領域で、患者さんへの実質的インパクトを生み出せる戦略ポジション
- 高い裁量と責任を持ち、日本市場の成長をリードできる環境

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Dr. Philipp Berndt on +813 6832 8945.

Required Skills

- 製薬企業におけるマーケティング経験5年以上
- スペシャリティ領域（肝疾患・希少疾患尚可）での実務経験、ローンチ経験歓迎
- クロスファンクショナル環境での高いコミュニケーション力・影響力
- データ・インサイトを活用した戦略立案・実行力
- 高いコンプライアンス意識
- 日本語：流暢レベル
- 英語：ビジネスレベル
- 学士号必須（ライフサイエンス、薬学、ビジネス等）、MBA尚可

Company Description

クライアントは、希少疾患およびスペシャリティ領域に強みを持つグローバル研究開発型バイオ医薬品企業です。日本は重点成長市場と位置づけられており、本ポジションは新たな希少疾患フランチャイズ構築の中核を担います。