

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

フィールドフォース戦略を進化させるFFEリード

フィールドフォース戦略を進化させるFFEリード

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1593099

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

May 22nd, 2026 10:04

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、製薬業界におけるフィールドフォースの生産性と顧客エンゲージメントを高める中核的な役割です。

データ分析と実行力を掛け合わせ、営業・マーケティング・メディカルなどと連携しながら、戦略設計から現場実装までをリードします。

企業情報

外資系の研究開発型製薬企業にて、国内事業の成長を支える商業戦略機能を強化しています。

日本市場に根ざしつつ、グローバルとの連携も多い環境です。

職務内容

- 施設別・MR別の営業目標設定ロジックの設計および説明
- セグメンテーション・ターゲティング戦略の設計
- テリトリー設計およびリソース配分の分析
- KPI設計、活動量・質の分析とモニタリング

- インセンティブ/ボーナススキームの設計・運用支援
- CRM運用・最適化、データ品質管理
- オムニチャネル戦略と連動したCRM活用推進
- BIツール（例：Power BI）を用いたダッシュボード企画・分析
- 営業戦略に資する分析レポートの作成

条件・待遇

- 日本市場における営業変革を主導できる戦略的ポジション
- クロスファンクショナルかつグローバルな協業環境
- 専門性と影響力を高められるキャリア機会

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Dr. Philipp Berndt on +813 6832 8945.

Required Skills

- 製薬業界におけるSFE / 営業企画 / 営業オペレーション経験（目安5年以上）
 - フィールドフォース分析およびKPI設計の実務経験
 - BIツール（Power BI、Tableau等）の活用経験
 - 二次データ（例：医療・市場データ）を用いた分析経験
 - 論理的思考力と課題解決力
 - 部門横断での高いコミュニケーション能力
 - 英語力（グローバル連携において尚可）
-

Company Description

外資系の研究開発型製薬企業にて、国内事業の成長を支える商業戦略機能を強化しています。

日本市場に根ざしつつ、グローバルとの連携も多い環境です。