



【横浜本社】セールス エンジニア < 販路拡大や顧客課題の技術提案 > / 中途入社率100% / 外資FA・PAメーカー

Job Information

Hiring Company

PEPPERL + FUCHS K.K.

Job ID

1593024

Division

営業部

Industry

Electronics, Semiconductor

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

Majority Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture, Yokohama-shi Nishi-ku

Train Description

Yokohama City Subway Blue Line, Takashimacho Station

Salary

4 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

9:00 ~ 17:30 (休憩時間 60分)、コアタイム : 有 10:30 ~ 16:00

Holidays

完全週休二日制、土曜 日曜 祝日、夏期休暇、年末年始休暇

Refreshed

May 22nd, 2026 11:59

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、神奈川と合わせて大阪でも募集しております。
応募の際には、大阪支社・神奈川（横浜本社）支社ご希望の支社をご指定下さいませ。

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・ FA・プロセスオートメーション製品の提案営業と市場開拓を担当
- ・ 顧客課題を技術提案で解決し、新規ビジネス創出に挑戦できる環境
- ・ 自動車や医薬など幅広い業界を担当し、専門性を高めながら活躍可能

地域エリアでファクトリーオートメーション・プロセスオートメーション製品の提案営業を担当します。
顧客のアプリケーションを理解し、技術的な課題解決を提案しながらマーケットシェア拡大を図ります。

【業務内容】

- ・ 代理店・チャネルパートナーと協同で販路拡大を行う。シェア拡大を図るための計画を策定・実行する。
 - ・ 主要顧客（機械装置メーカー、SIer等）への定期訪問・商談。
 - ・ 顧客のアプリケーションを理解し、社内の製品担当と協力して提案営業を行う。
 - ・ CRMを用いた案件進捗・顧客データの管理。
 - ・ 導入検討時の技術サポートや設備改善のアドバイス。
- 【業務内容の変更範囲】当社業務全般

<詳しい業務内容>

- ・ 機械装置、設備系の顧客やシステムインテグレーターを定期的に訪問し、プロジェクトの開拓とフォローアップを行う。
- ・ 製品知識を深め、アプリケーションにおける顧客の悩みの種を把握し、顧客への提案営業を行う。
- ・ 主要顧客との新しいビジネスチャンスを開拓する。
- ・ 市場開拓や顧客分類、弊社のCRMシステムでの案件並びに顧客データベースの維持と管理。
- ・ 顧客に先立って基本的な技術サポートや、アプリケーションに関する設備の改善や向上などのアドバイスを提供する。
- ・ 各業界のチャネルパートナー(商社・代理店、SI、VAR等)と密接に連携し、その市場での売上高を拡大する。
- ・ 長期的なサービス関係を維持するために、積極的に顧客とのコミュニケーションを図り、関係の構築に努め、営業としての影響力を行使して、高いレベルの顧客満足度を確保する。
- ・ 週次に営業マネージャーとミーティングを行い、プロジェクトの進捗状況や市場情報を報告する。
- ・ 経営陣によって適宜割り当てられる、その他の業務を遂行する。

【組織について】

営業部 7名が在籍、中途入社者100%で構成されています。
L 横浜と大阪に支店がございます。

【雇用形態】

正社員（試用期間6ヶ月 *試用期間中の勤務条件：変更無）

【給与】

想定年収440万円～700万円
月給 370,000円～
基本給 ¥270,000～ ¥424,000 固定残業代 ¥100,000～ ¥156,000を含む/月
賞与実績：あり *業績による
固定残業代制 超過分別途支給
固定残業代の相当時間：45.0時間/月

【就業時間】

（休憩60分 勤務時間7時間30分）
コアタイムあり 10:30～16:00

【勤務地】

神奈川県横浜市西区花咲町6-145 横浜花咲ビル5F
横浜市営地下鉄ブルーライン高島町駅 徒歩5分
横浜市営地下鉄ブルーライン桜木町駅 徒歩12分

みなとみらい線新高島駅 徒歩10分

*大阪支社でも採用を行っています。
大阪支社 大阪府豊中市新千里東町1-5-3 15階
大阪モノレール大阪モノレール本線千里中央駅 徒歩2分

【休日休暇】

完全週休二日制、土曜 日曜 祝日、夏期休暇、年末年始休暇

【待遇・福利厚生】

社会保険完備
英語学習支援制度、試験受験支援あり
慶弔休暇、介護休暇、リモートワーク・在宅勤務可(相談の上)
健康診断・インフルエンザワクチンの補助金あり
旅行費一部支援あり
確定拠出型年金あり

Required Skills

【必須要件】

- 電子工学、機械工学、または産業工学などの学位または同等のご経験
- 流暢なビジネスレベル、または母国語レベルの日本語力(文書作成および会話)
L 外国籍の方にはN1レベル相当を求めます。
- オートメーション分野での営業経験(2年以上)

【求める人物像】

- 優れた対人コミュニケーションスキル
 - 自発的で、勤勉かつ前向きな姿勢
 - 対人、プレゼンテーション能力が高く、優れた営業スキルを発揮できる
 - チームとして、また自立して業務ができる
 - 問題解決への前向きな姿勢と柔軟な発想ができる
 - 日本国内(定期的におよびアジア太平洋諸国(周期的に)へ出張ができる
-

Company Description