

THINKWARE

法人営業/リーダークラス◆韓国No.1のドライブレコーダーブランドTHINKWARE◆得意な方は韓国語を活かす機会あり

✓少数精鋭のチームで裁量が大きい ✓自分の頑張りが売上向上・ブランド認知に直結

Job Information

Hiring Company

THINKWARE JAPAN Inc.

Job ID

1593009

Industry

Automobile and Parts

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Non-Japanese Ratio

About half Japanese

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Chiyoda-ku

Train Description

Toei Shinjuku Line, Iwamotocho Station

Salary

6 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

出勤時刻は 8 時から 10 時より選択 (休憩 : 1 時間 / 勤務 : 8 時間労働)

Holidays

完全週休2日制 (土日祝) *展示会は土日開催もあるため、土日出勤があります。(代休対応)

Refreshed

May 21st, 2026 15:43

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Other Language

Korean

*韓国語は必須ではありませんが、得意な方は韓国本社との連携時など活かす機会があります。

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description**<会社の魅力>**

- ・グローバル企業：韓国に本社があり、アジア、北米、ヨーロッパなど世界各国で事業を展開。
- ・高い技術力：最新の AI 技術や ADAS(先進運転支援システム)を活用した製品を開発。
- ・成長市場：ドライブレコーダー市場は年々拡大しており、業界をリードするポジションを確立。
- ・働きやすい環境：少数精鋭のチームで裁量が大きく、個人の意見が反映されやすい。
- ・成熟した市場に向けての新規営業がメインのため、シェア拡大が実感できる。
- ・自分の頑張り次第で売り上げ向上、ブランド認知が広がるので、非常に遣り甲斐がある。

【業務内容】

主に、自動車関連商品の直接販売を拡大するため、代理店、中古車販売店、カーディーラーへの新規開拓を行っていただきます。具体的には以下の業務をお任せします。

- ・全国規模の代理店やカーディーラーへの商品提案、勉強会
- ・取引先主催の展示会、イベント出展での営業活動
- ・関連商品のプロモーション活動と顧客管理

(以下補足)

- ・全国展開のため出張は全国各地の予定です。
- ・展示会は土日開催もあるため、土日出勤があります。(代休対応)
- ・地方営業もあるため、普通自動車免許は必須となります。
- ・裁量があり自主性を持って働ける環境で、会社の成長に直接貢献しているのを実感しながら、柔軟な勤務スタイル(お客様先への直行直帰や外回りなど)を享受できます。

■募集背景：

日本での市場拡大と事業成長に伴い、法人営業部署とは別に、新たに一般市場向けの部署を立ち上げました。より多くの顧客にシンクウェア製品を提供できる体制を構築し、経営直下で営業活動を推進する裁量権ある役割を担っていただきます。

■組織構成：

- ・法人長：1名(韓国人)
- ・経営管理チーム：3名(韓国人2名 / 日本人1名)
- ・営業チーム：4名(韓国人2名 / 日本人2名)
- ・カスタマーサービスチーム：2名(日本人2名)

■入社後について：

経験豊富なスタッフがおりますので、商品知識や業務遂行については OJT にて対応いたします。

■当社について：

シンクウェアジャパンは、世界中で年間 100 万台以上のドライブレコーダーを販売している韓国企業 THINKWARE の日本法人です。THINKWARE は、韓国 No.1 のドライブレコーダーブランドであり、BMW などのメーカーオプションにも多く採用され、既に欧米など世界 17 か国で販売されています。

日本法人は 2018 年に設立され、主に法人向けにドライブレコーダーを販売しております。

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月

【給与】

面接時応相談(年俸制)

※目安：リーダークラス 600~800 万円

【就業時間】

出勤時刻は 8 時から 10 時より選択(休憩：1 時間 / 勤務：8 時間労働)

■月平均残業時間：10 時間程度

【勤務地】

東京都千代田区岩本町 3-9-9 第一瀬野ビル 2 階

■アクセス：岩本町駅(都営新宿線)徒歩 2 分 / 秋葉原駅(東京メトロ日比谷線)徒歩 3 分 / JR 秋葉原駅徒歩 5 分

【休日休暇】

- ・年間休日 126 日(2026 年度)
- ・土日祝休み ※展示会は土日開催もあるため、土日出勤があります。(代休対応)
- ・年末年始休暇
- ・慶弔休暇
- ・誕生日休暇
- ・リフレッシュ休暇
- ・永年勤続休暇
- ・有給休暇(入社 6 ヶ月後に 10 日付与)

【待遇・福利厚生】

- 厚生年金、健康保険、雇用保険
 - 通勤交通費(上限3万円/月)
 - 退職金制度(勤続1年以上)
 - ファミリーデー(毎月第3週金曜日は通常より2時間早く退勤)
-

Required Skills

【必須】

- ドライブレコーダーの営業経験が豊富な方
- マネジメント経験のある方
- 普通自動車免許

【歓迎】

- 韓国語スキルをお持ちの方
-

Company Description