



韓国拠点責任者（Country Sales Manager）◆韓国（ソウル）在住者 歓迎 ◆外資系医療機器メーカー

◆アメリカに本社を置く、鼻洗浄器の業界世界シェアNo.1メーカー◆

Job Information

Hiring Company

NeilMed Pharmaceutical, K.K.

Job ID

1592983

Industry

Medical Device

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Korea, South

Salary

7 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00（休憩60分）

Holidays

週休二日制（土日祝）※土日に学会対応がある場合、平日代休となります。

Refreshed

May 28th, 2026 11:24

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Korean - Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- ・韓国市場向け事業戦略立案や販路構築を担う拠点責任者ポジション
- ・韓国法人立ち上げを主導し、事業成長と組織構築を推進できる環境
- ・グローバル本社や日本法人と連携し、裁量大きく市場開拓に挑戦可能
- ・年収1200万円可・海外拠点責任者として経営視点を磨きながら活躍できる

【業務内容】

韓国市場における当社事業の成長を担う韓国支社の代表として業務を統括していただきます。日本市場で培った成功ノウハウを基盤に、韓国の商習慣や医療規制に適應させた独自の事業戦略を立案・実行していただきます。

- ・事業戦略の策定と実行: 韓国市場における中長期ロードマップの作成・推進。
- ・P&L管理: 拠点収益の最大化、予算策定、財務リスク管理。
- ・サプライチェーン及び販売チャネル構築: 現地ドラッグストア、医療機関、ECモール等の販路拡大。
- ・組織開発: 現地チームの採用・マネジメント、リーダーシップの発揮。
- ・コンプライアンス: 韓国の法規制(薬事法・労基法等)への準拠と運営。
- ・グローバル連携: 日本支社および米国本部への定期報告と戦略同期。
(仕事内容変更範囲: 会社の指示する業務)

■募集背景:

アメリカに本社を置く、鼻洗浄器の業界世界シェアNo.1メーカーです。日本市場では直近3年で伸長率が210.8%を記録し、圧倒的なシェアを確立しました。この成功モデルを携え、アジア展開の最重要拠点として韓国法人を強化します。今回は、韓国市場の開拓を一任できるリーダーとして、事業戦略から組織作り、収益管理までを主導する「Country Sales Manager」を募集いたします。

■入社後の流れ:

入社後、まずは東京本社もしくは他国にて約3ヶ月間の研修を実施します。製品知識、成功事例、企業文化を深く理解いただいた後、現地法人の責任者として業務を開始していただきます。

<取扱製品>

- ・全米No1シェアの鼻腔洗浄機器システム「サイナス・リンスキット」
- ・鼻腔内保湿ミスト
- ・鼻腔内保湿ジェル など

■職位:

拠点責任者

【雇用形態】

正社員(管理監督職)

※試用期間あり、3ヶ月

【給与】

年収: 700万円 ~ 1,200万円

月収: 58.3万円 ~

月額基本給: 58.3万円 ~

■残業手当: 管理監督職のため、労働基準法41条により、労働時間、休憩、休日の割増賃金の規定は適用されません。

■昇給: あり

■賞与: 年1回 ※会社業績により賞与を決定いたします。

【就業時間】

09:00 ~ 18:00 (休憩60分)

【勤務地】

韓国

551-17, 210 (, 1)

(勤務地変更範囲: 会社の定める事業所)

■アクセス: 地下鉄9号線 チュンミ 駅から徒歩4分

■受動喫煙対策: 就業場所全面禁煙

■転勤: なし

■在宅勤務: なし

【休日休暇】

- ・年間休日 120 日 ※立ち上げ期の為明確な休日は定まっておりません。詳細は面接時にご確認ください。
- ・週休二日制(土日祝) ※土日に学会対応がある場合、平日代休となります。
- ・年末年始
- ・年間有給休暇: 有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます(韓国においては現地の法律に従います)

【待遇・福利厚生】

- ・交通費 全額支給(会社規定に基づき支給)
- ・社会保険(健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険)

Required Skills

【必須要件】

- ・韓国(ソウル)在住の方
- ・日本語または英語、および韓国語がともにビジネスレベル以上の方。
※日本語または英語での経営報告・交渉が円滑にできること。
※日本人の場合: 現地(韓国)スタッフのマネジメントや現地企業との交渉が韓国語で完結できること。

- マインド：ゼロから組織を作り上げる、スタートアップマインドをお持ちの方。

【歓迎要件】

- 5年以上の部門マネジメント経験、または経営管理経験。
- 医療機器・医薬品(OTC)業界での販売・営業経験者
- 韓国市場における小売(ドラッグストア等)や医療機関向けの販路構築経験

【選考について】

- 募集人数：1名
- 面接回数：2～3回

Company Description