



Understanding People

## Sales Manager, Luxury Hotel セールスマネージャー・ラグジュアリーホテル | Osaka

Luxury hotel brand, Global hotel

## Job Information

## Recruiter

Specialized Group

## Job ID

1592966

## Industry

Hotel

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Osaka Prefecture

## Salary

Negotiable, based on experience

## Refreshed

May 20th, 2026 19:22

## Application Deadline

May 30th, 2026

## General Requirements

## Minimum Experience Level

Over 3 years

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Business Level

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

## Sales Manager, Luxury Hotel セールスマネージャー・ラグジュアリーホテル | Osaka (Competitive Salary, Employee Discounts)

弊社クライアントである大阪の高級ホテルでは、拡大する営業チームに加わるセールスマネージャーを募集しております。本ポジションでは、販売戦略の立案や法人クライアント・旅行代理店との関係構築を通じて、ホテルの伝統と現代性が融合したブランド価値の向上にご貢献いただきます。競争力のある給与、充実した福利厚生、および世界中のホテルで利用可能な従業員割引をご用意しております。

## 主な業務内容

- 予約数および売上向上のための販売戦略の立案・実行

- 法人クライアントおよび旅行代理店との良好な関係構築・維持
- 契約交渉、グループ予約・イベント予約の管理
- 市場動向および競合他社の価格設定のモニタリング
- 営業レポートの作成および売上目標の達成
- 営業チームのマネジメントおよび目標達成に向けたリーダーシップの発揮
- 顧客管理のためのCRMソフトウェアの導入・活用

#### 応募資格

- 日本語ネイティブレベル、英語ビジネスレベル
- ホスピタリティ業界における営業職でのリーダーシップ経験
- 高級ホテルでの営業経験
- CRMソフトウェアの使用経験（歓迎。必須ではありません）
- 市場動向および競合他社の価格分析能力
- 優れた交渉力

---

#### Company Description