

MichaelPage

www.michaelpage.co.jp

金融機関向け 投資ビジネス開発セールス（ホールセール）

金融機関向け 投資ビジネス開発セールス

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1592935

Industry

Other (Banking and Financial Services)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 15 million yen

Refreshed

May 20th, 2026 14:46

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

日本のホールセール市場において、金融機関向けの新規ビジネス開拓と関係構築をリードするポジションです。

社内外のステークホルダーと密に連携しながら、商品導入や販売戦略の推進を担います。

企業情報

当社クライアントは、グローバルに展開する大手外資系アセットマネジメント会社です。

長期的な視点での運用と強固なグローバル基盤を持ち、日本市場においてもホールセールビジネスを重要な成長領域と位置づけています。

職務内容

- 銀行、証券会社、信託銀行、オンライン証券などの販売会社との関係構築・強化
- シニアマネジメント層から現場レベルまで、幅広いカウンターパートとのリレーション管理
- 新規マナデート獲得および新ファンド導入・販売プロジェクトの主導
- 販売戦略の立案・実行、ネットセールス目標の達成

- 顧客ニーズを深く理解し、商品部門・運用部門との連携によるソリューション提供
- 社内関連部門（マーケティング、プロダクト等）との協業
- グローバルチームとの情報共有・コミュニケーション

条件・待遇

- グローバルアセットマネジメント会社での中核的なセールス経験
- 日本市場における新規ビジネス拡大に直接関与できるやりがい
- 社員の成長とウェルビーイングを重視した制度・環境
- 柔軟な働き方を取り入れたワークスタイル

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Hai Le at +81 3 6832 8623.

Required Skills

- アセットマネジメントまたは金融業界における営業、またはプロダクト関連の実務経験（目安3年以上）
- 投資商品およびホールセール営業慣行に関する理解
- 高いコミュニケーション力・プレゼンテーション力、関係構築力
- チームワークを重視し、主体的にビジネスを推進できる方
- 英語での実務コミュニケーション力（グローバル拠点との連携あり）
- CMA、CFA、MBAなどの資格をお持ちの方は尚可

Company Description

当社クライアントは、グローバルに展開する大手外資系アセットマネジメント会社です。長期的な視点での運用と強固なグローバル基盤を持ち、日本市場においてもホールセールビジネスを重要な成長領域と位置づけています。