

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## 【英語×柔軟な働き方ー需要の高い業界の営業職】

## 【英語×柔軟な働き方ー需要の高い業界の営業職】

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1592923

## Industry

Real Estate Brokerage, Management

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

5 million yen ~ 8 million yen

## Refreshed

May 20th, 2026 11:38

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

このポジションでは、プロパティ業界の営業部門で、顧客との関係構築や新規ビジネス開拓を担当していただきます。東京拠点に、プロフェッショナルな環境でキャリアを築く絶好の機会です。

## Client Details

当企業は、元々外資系企業で柔軟に使えるオフィス空間やワークスペースを提供する事業を展開しています。世界各国に数百拠点を持ち、企業規模に応じて短期・可変型で利用できるワークスペースを提供するのが特徴です。コミュニティ形成やコラボレーション促進も重視し、スタートアップから大企業まで幅広い利用者を抱えています。

## Description

- ・ 新規および既存の顧客との関係構築と維持
- ・ 顧客ニーズを理解し、それに応じたソリューションを提案
- ・ 営業目標の達成と報告業務
- ・ 市場動向の分析と競合他社の調査
- ・ グローバルクライアントとのやり取り
- ・ 社内チームと連携し、クライアントの満足度を向上
- ・ 業界イベントや展示会への参加

## Job Offer

- 安定した正社員ポジション
- 東京都内のアクセス良好な勤務地
- フレンドリーで協力的な職場環境
- スキルアップを支援する研修プログラム
- プロパティ業界でのキャリア発展の機会

興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。このポジションでの成功は、あなたのキャリアを次のステージへと導くチャンスです！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Karen Suzuki at +81 3 6832 8919.

---

## Required Skills

A successful Account Executive should have:

- B2B営業またはプロパティ業界での経験
- 顧客とのコミュニケーション能力に優れていること（英語）
- 新規ビジネス開拓に意欲的であること
- 目標達成に向けた計画的なアプローチを実践できること
- 基本的なPCスキル（メール、Excel、PowerPoint等）
- プロパティ業界に対する興味と理解

---

## Company Description

当企業は、元々外資系企業で柔軟に使えるオフィス空間やコワーキングスペースを提供する事業を展開しています。世界各国に数百拠点を持ち、企業規模に応じて短期・可変型で利用できるワークスペースを提供するのが特徴です。コミュニティ形成やコラボレーション促進も重視し、スタートアップから大企業まで幅広い利用者を抱えています。