

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

【SME - 特許・商標×AI/テクノロジー・特許事務所経験など大歓迎◎】

【SME - 特許・商標×AI/テクノロジー・特許事務所経験など大歓迎◎】

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1592921

## Industry

Internet, Web Services

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

5.5 million yen ~ 8 million yen

## Refreshed

May 20th, 2026 11:25

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Native

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

中小企業（SME）向け専門職営業担当として、特許・知的財産業界での新規顧客開拓と既存顧客のサポートをお任せします。最適なソリューションを提供し、顧客のビジネス成長を支える重要な役割を担っていただきます。

## Client Details

当企業は、知的財産（特許・商標など）に特化したソフトウェアおよびサービスを提供するグローバル企業です。同社は、特許検索や分析、知財管理などの分野で意思決定を支援するソリューションを展開しています。外資系企業として、国内市場向けのサービスを提供しています。また近年はAIを活用したプラットフォームを強化し、特許調査や分析業務の効率化を支援する点で注目されています。

## Description

- 中小企業（SME）向け営業活動の計画と実行
- 既存顧客へのフォローアップと追加提案
- 顧客ニーズに基づいたソリューションの提案
- 社内チームとの連携によるプロジェクト推進
- 製品やサービスのプレゼンテーション実施（特許・商標などの専門プロダクトに関して）

## Job Offer

- 安定した中規模企業での就業
- 知的財産業界でのキャリアアップのチャンス
- 職場環境の良さとチームワークの重視
- 柔軟な労働環境と福利厚生

ご興味ございましたら、ぜひお気軽にご連絡ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Karen Suzuki at +81 3 6832 8919.

---

## Required Skills

A successful SME営業担当 should have:

- 特許事務所などでの経験
- 営業または顧客対応の実務経験
- 中小企業向けのソリューション提案スキル
- 優れたコミュニケーション能力と交渉力
- 柔軟に対応できる問題解決能

---

## Company Description

当企業は、知的財産（特許・商標など）に特化したソフトウェアおよびサービスを提供するグローバル企業です。同社は、特許検索や分析、知財管理などの分野で意思決定を支援するソリューションを展開しています。外資系企業として、国内市場向けのサービスを提供しています。また近年はAIを活用したプラットフォームを強化し、特許調査や分析業務の効率化を支援する点で注目されています。