



## FinTech成長期を牽引する | 提案型アカウントセールス-JACI Ina

AI × 金融テック領域での実践的なビジネス活用機会 ・ 戦略型ソリューション提案

### Job Information

**Recruiter**

JAC International Co., Ltd.

**Hiring Company**

FinTech成長期を牽引する | 提案型アカウントセールス-JACI Ina

**Job ID**

1592902

**Industry**

Internet, Web Services

**Company Type**

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

**Non-Japanese Ratio**

About half Japanese

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

7 million yen ~ 11 million yen

**Refreshed**

June 2nd, 2026 00:00

### General Requirements

**Minimum Experience Level**

Over 1 year

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Basic

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

事業拡大に伴い、FinTech領域のソリューションセールスを募集しています。

以下の業務を担当頂きます。

- ・ 既存クライアントに対するアップセル・クロスセルの提案および実行

- ・ 顧客課題の深掘りと新機能や新たな提案による価値最大化の推進
  - ・ 利用状況や効果データをもとにした改善提案と追加導入の提案
  - ・ 顧客のペインと課題を収集し（As-Is 分析）、社内ステークホルダーと協力して解決策を考え、顧客へ提案（To-Be 設計）
  - ・ 顧客との信頼関係を構築・維持し、拡大機会を推進
  - ・ 効果的な顧客管理、及び営業プロセス運用のベストプラクティスの設計開発、導入
- 

## Required Skills

- ・ 法人営業経験（2年以上）
  - ・ 提案型の営業スタイルで顧客の課題に応じたソリューション提供の経験
  - ・ 顧客との長期的な関係構築に興味・関心がある方
  - ・ スクラム開発などの経験や基本構造に理解がある方≒エンジニアとしての開発経験
  - ・ 社内外との優れたコミュニケーションスキル
  - ・ 日常会話レベルの英語力（社内のメンバーとコミュニケーションが取れるレベル）
- 

## Company Description