



外資系医療機器メーカー・韓国拠点責任者（Country Sales Manager） | 年俸720～1200万円@ソウル

★日本語or英語and韓国語ビジネスレベル以上 | 韓国在住、または予定の方

Job Information

Recruiter

Global Initiative Corporation

Hiring Company

外資系医療機器メーカー

Job ID

1592876

Industry

Other (Manufacturing)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Korea, South

Salary

7 million yen ~ 12 million yen

Work Hours

9 : 00 ~ 18 : 00

Holidays

土日祝 有給休暇 韓国のカレンダー通り

Refreshed

May 19th, 2026 14:59

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Other Language

Korean - Business Level

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

日本市場で培った成功ノウハウを基盤に、
韓国の商習慣や医療規制に適応させた独自の事業戦略を立案・実行していただきます。

- 事業戦略の策定と実行：韓国市場における中長期ロードマップの作成・推進。
- P&L管理：拠点収益の最大化、予算策定、財務リスク管理。
- サプライチェーン及び販売チャネル構築：現地ドラッグストア、医療機関、ECモール等の販路拡大。
- 組織開発：現地チームの採用・マネジメント、リーダーシップの発揮。
- コンプライアンス：韓国の法規制（薬事法・労基法等）への準拠と運営。
- グローバル連携：日本支社および米国本部への定期報告と戦略同期。

【入社後の流れ】

入社後、まずは東京本社もしくは他国にて約3ヶ月間の研修を実施します。
製品知識、成功事例、企業文化を深く理解いただいた後、現地法人の責任者として業務を開始していただきます。

Required Skills

●必須

- ・韓国(ソウル)在住の方
- ・日本語または英語、および韓国語がともにビジネスレベル以上の方。
 - ※日本語または英語での経営報告・交渉が円滑にできること。
 - ※日本人の場合：現地(韓国)スタッフのマネジメントや現地企業との交渉が韓国語で完結できること。
- ・ゼロから組織を作り上げる、スタートアップマインドをお持ちの方。

●尚可

- ・5年以上の部門マネジメント経験、または経営管理経験。
- ・医療機器・医薬品（OTC）業界での販売・営業経験者
- ・韓国市場における小売（ドラッグストア等）や医療機関向けの販路構築経験

Company Description