

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

オンコロジー領域 プロダクトマーケティングマ（肺がん / 膵がん・新製品担当）

肺がん / 膵がん・新製品担当

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1592719

Industry

Pharmaceutical

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 11 million yen

Salary Bonuses

Bonuses included in indicated salary.

Salary Commission

Commission included in indicated salary.

Refreshed

May 18th, 2026 18:05

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

本ポジションは、肺がんまたは膵がん領域における新規治療製品のプロダクトマーケティングを担います。製薬業界のマーケティング手法をベースに、新製品上市からライフサイクル管理までをエンドツーエンドでリードします。

企業情報

オンコロジー領域に特化し、医療機器でありながら製薬的な適応戦略・疾患戦略を重視した治療ソリューションを展開する

グローバル企業です。
日本法人の営業・マーケティング組織の大半が製薬業界出身者で構成されており、製品価値と臨床意義を重視したマーケティングを行っています。

職務内容

- - 肺がんまたは膵がん領域におけるプロダクトマーケティング戦略の立案・実行
 - 新製品ローンチに向けたエンドツーエンドのマーケティング活動
 - 市場・競合・顧客インサイト分析に基づく製品戦略構築
 - グローバル戦略を踏まえた日本市場向け施策の企画・実行
 - 営業向け資材、トレーニング、プロモーション施策の企画・開発
 - 製品ライフサイクルマネジメントおよびKPIモニタリング
 - 営業、メディカル等の社内関係部門とのクロスファンクショナルな協働

条件・待遇

- - 年収：800～1100万円（10%賞与込み）※経験・スキルにより決定
 - 製薬×医療機器の融合という希少なオンコロジーキャリア
 - 新規性の高い治療アプローチを日本市場に届ける経験
 - 製薬出身者が中心となって活躍するマーケティング組織
 - 原則オフィス勤務+フレックス制度による柔軟な働き方

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sara Loh on +813 6832 8915.

Required Skills

- 製薬会社におけるオンコロジー領域のプロダクトマーケティング経験（必須）
- 新製品上市を含む、エンドツーエンドの製品マーケティング経験
- 肺がんまたは膵がん、もしくは希少疾患領域での製品担当経験
- 営業支援中心のマーケティングではなく、製品戦略を主導した実績
- クロスファンクショナルな環境でのプロジェクト推進力
- 日本語での高いコミュニケーション能力
- 経験によりマネージャー職での採用を検討

Company Description

オンコロジー領域に特化し、医療機器でありながら製薬的な適応戦略・疾患戦略を重視した治療ソリューションを展開するグローバル企業です。
日本法人の営業・マーケティング組織の大半が製薬業界出身者で構成されており、製品価値と臨床意義を重視したマーケティングを行っています。