

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

【医療法人担当】 Key Account Manager

全国規模の大手顧客と向き合い、医療ビジネスの成長を戦略的に牽引するポジション

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1592681

Industry

Medical Device

Company Type

Large Company (more than 300 employees) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

10 million yen ~ 14 million yen

Refreshed

May 18th, 2026 14:29

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 6 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Basic

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

日本国内の主要顧客を担当し、長期的なアカウント戦略の立案から実行までを一貫して担うポジションです。

営業活動に加え、社内外の関係者を巻き込みながら、顧客価値の最大化と持続的な事業成長を推進します。

企業情報

医療×デジタル分野で革新的なソリューションを提供する大手外資系ヘルスケア企業です。歯科医療領域において世界中で高いブランド力を持ち、継続的な成長を続けています。

職務内容

- ・担当する主要顧客に対する中長期アカウント戦略・年間計画の策定と実行
- ・売上・収益目標の達成に向けた営業施策の立案および進捗管理
- ・需要予測や数値分析をもとにしたフォーキャスト管理
- ・受注から入金までのプロセス管理、関連部門との調整
- ・顧客の経営層・意思決定者との関係構築および課題ヒアリング
- ・顧客向けの教育・情報提供プログラムの設計・推進
- ・マーケティング、臨床、カスタマーサポートなど社内関係部署との連携
- ・定期的なレビュー資料・レポート作成および改善提案
- ・顧客からのフィードバック収集と社内への共有

条件・待遇

確定拠出年金

産前産後休業・育児休業

介護休業

慶弔休暇

定期健康診断

インフルエンザ予防接種補助

福利厚生プログラム

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Keigo Narita on+81366276083.

Required Skills

必須要件

- ・法人営業経験（目安：7年以上）
- ・大手または複数拠点を持つ顧客の担当経験（医療法人等）
- ・数値管理・収益構造を理解した営業活動ができる方
- ・社内外の関係者と円滑に連携できるコミュニケーション力
- ・国内出張に対応可能な方

歓迎要件

- ・医療機器・ヘルスケア業界での営業経験
- ・ナショナルアカウント、キアアカウントの担当経験
- ・マネジメント層との折衝・提案経験
- ・MBAまたはビジネス関連の高度な学習経験

※地方からの勤務も可ですが、関東圏でのお仕事メインとなります。

Company Description

医療×デジタル分野で革新的なソリューションを提供する大手外資系ヘルスケア企業です。歯科医療領域において世界中で高いブランド力を持ち、継続的な成長を続けています。