

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

TIC・産業EIA：エネルギーおよび産業オートメーション：営業リーダー

TIC・産業EIA：エネルギーおよび産業オートメーション：営業リーダー

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1592583

## Industry

Other (Manufacturing)

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

8 million yen ~ 12 million yen

## Refreshed

May 15th, 2026 15:13

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Fluent

## Minimum Japanese Level

Fluent

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

このポジションでは、EIA（電子部品、自動化機器）のセールスリーダーとして、クライアントとの関係構築と売上拡大に貢献していただきます。東京を拠点に、テクノロジー&通信業界の成長をサポートする重要な役割を担います

## Client Details

当社は、主に試験、検査、認証（TIC）業界で事業を展開しています。この分野において、同社は安全科学、規制遵守、品質保証といったサブ分野を専門としています

## Description

- EIA製品の販売戦略の策定と実行
- 既存および新規顧客との関係構築と維持
- 売上目標の達成と市場シェアの拡大
- チームのパフォーマンス向上とコーチング
- 市場動向の分析と競合調査
- 内部および外部のステークホルダーとの連携
- クライアントニーズに基づいたソリューションの提供
- セールスプロセスの効率化と最適化

## Job Offer

- 年収：8,000,000 JPY ~ 12,000,000 JPY
- 年金および健康保険完備
- 売上インセンティブ (20%)
- 東京を拠点とした働きやすい勤務地
- 安定した職場環境とキャリア成長の機会

このエキサイティングなセールスリーダーEIAのポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください。あなたのスキルと経験を活かし、テクノロジー&通信業界で新たな一歩を踏み出しましょう！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Saahir Chowdhury +81368328609.

---

## Required Skills

A successful Sales Leader EIA should have:

- テクノロジー&通信業界での経験
- セールスリーダーとしての実績
- EIA製品に関する深い理解
- 優れたコミュニケーションスキルと交渉能力
- チームをリードし、モチベートする能力
- 市場分析と戦略立案のスキル
- ビジネスレベルの日本語および英語スキル

---

## Company Description

当社は、主に試験、検査、認証 (TIC) 業界で事業を展開しています。この分野において、同社は安全科学、規制遵守、品質保証といったサブ分野を専門としています。