



## モビリティ自社販売金融の実務リーダー（主任・管理職）

スズキ株式会社での募集です。営業推進・企画のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

スズキ株式会社

**Job ID**

1592358

**Industry**

Automobile and Parts

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

5 million yen ~ 10 million yen

**Work Hours**

06:30 ~ 22:00

**Holidays**

【有給休暇】※有給休暇は入社年月日に応じて付与、入社7ヶ月目には最低10日以上付与 【休日】週休二日制（原則土・日／年で数回...）

**Refreshed**

May 14th, 2026 16:01

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Technical/Vocational College

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2368082】

≪業務の概要≫

海外・国内の営業部門と共同し、各市場での自動車・オートバイ等のお客様向けのファイナンスとリース、および自動車損害保険取次ぎ、その他の付帯・関連するサービスの拡充や新規展開を、本社の立場から推進する業務です。

【具体的には】

- ・上記業務のグローバルな戦略・実施計画の立案・調整する。
- ・自らも担当国を持ち、その市場での上記業務を現地代理店と共同して推進する。
- ・中長期的な視点から当社にとって必要な金融商品・サービスについて調査・研究、そして長期的な戦略を関係部門と共同

して経営層に提案する。

≪入社後の教育体制/フォロー体制≫

OJTで業務の立ち上がりをサポートします。

当社での金融実務について理解してもらうため、短期で海外金融会社での研修もあります。

各自のご経験や状況に応じて、社内外の研修に受講いただくことも可能です。

社内には以下のような研修・教育があります。

- ・ 全社教育：役職者研修、部門別研修 等
- ・ 自己研鑽プログラム：英会話やプログラミング、その他業務に必要な知識、ビジネススキルなど受講できるものなど多数あります。

≪キャリアプラン≫

【役職】課長；または、係長、将来的に管理職へとキャリアアップすることができます。

【キャリアプランの例】本業務を通して販売金融の実務や全体についての理解を深めたり、関連する中古車業務への知見を広げることができます。

本社での海外営業や国内・海外金融子会社への異動もできます。

【環境】 基本は本社勤務ですが、希望により、海外駐在にもチャレンジすることができます。

---

## Required Skills

≪必須要件 (MUST) ≫

- ・ 信販会社、リース会社、消費者金融会社、銀行など金融機関での営業、渉外、融資（審査）または営業企画の実務経験5年以上

≪歓迎するスキル・経験 (WANT) ≫

- ・ 保険代理店業務3年以上
- ・ 3名以上のチームのリーダー経験

≪必須資格≫

- ・ 普通自動車運転免許証
- ・ 高専卒以上

≪求める人物像≫

目標 (Goal) を見据えて粘り強く活動を続ける、

失敗を教訓として知恵を絞って常にその先へ進む、

一人で行動せずチームの力を信じて進む、

支援・伴走する現場のスズキの仲間をお客様と思い、顧客第一主義を貫く、

内部要因から起こったことの結果は全て自身の責任範囲と考える、

外部要因だからと諦めず、原理としてムリなのか原則で出来ないだけなのか深く分析する、

こういったことを心掛けられる人を求めます。

---

## Company Description

二輪車・四輪車・船外機・ボート・電動車両・産業機器の開発・製造・販売