



## セールスエンジニア 週2日在宅可

アクシスコミュニケーションズ株式会社での募集です。テクニカルサポート・フィー...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

アクシスコミュニケーションズ株式会社

**Job ID**

1592298

**Industry**

Hardware

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

5.5 million yen ~ 9 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 17:30

**Holidays**

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】週休二日制 年未年始 土日祝日 慶弔休暇 年次休暇（持ち越し不可・夏休みな...

**Refreshed**

May 14th, 2026 16:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2348596】

ネットワークカメラメーカーの信頼できるアドバイザーとしての技術営業支援

営業組織と密接に連携し、顧客・代理店（パートナー）との技術的な接点をリードするポジションです。技術的な専門知識と高いコミュニケーション力を活かし、販売サイクル全体における「信頼できるアドバイザー」として、提案の成功確度向上、パートナーの技術力強化を推進します。

### 1 | 営業支援・顧客／パートナー対応

営業組織と協働し、顧客・代理店との訪問、提案、デモ、パイロット導入を通じて案件創出・提案成功に寄与する販売サイクル全体における技術支援（販売前～販売後の技術事項、現場サポート、デモ、シュートアウト、ソリューションテストなど）を担当

インテグレーター、技術パートナーと協力し、顧客課題に最適な技術ソリューションを提案  
営業組織がリードの優先度や投資対効果を判断できるよう技術的観点からサポート

### 2 | 技術デモ・ソリューションラボ運営

製品デモの計画・実施（業界・ユースケースに合わせたデモストーリー構築）  
ソリューションラボを含むデモ環境の管理・最適化  
新製品や新機能の習熟、デモメニューの継続的な改善

### 3 | 資料作成・技術マーケティング

本社／地域／グローバルのプリセールス組織と連携し、技術資料、提案資料、技術記事などのコンテンツ制作  
展示会・マーケットイベントにおける技術プレゼンテーションやデモ提供  
マーケティング活動（イベント、ウェビナー、コンテンツ制作）への技術支援

### 4 | パートナー（代理店）向け技術支援

営業チームを“内部顧客”として支援しながら、代理店の技術力・販売力強化を推進  
パートナー向けトレーニング、製品情報提供、技術相談対応  
Axisのビジネス戦略に沿ったパートナー活性化の技術面を主導

### 5 | 市場・競合インテリジェンス収集と共有

現地市場から競合情報・事例を収集し、社内SEネットワークや本社と共有  
Axis製品の差別化ポイントを整理し、営業・パートナーが活用できる形で提供

### 6 | 製品導入・法規・評価関連業務

新製品・ソリューションリリース時の評価（テスト、技術検証）を主導  
必要に応じて現地規制との整合性確認や手続き支援

---

## Required Skills


- ・ ITチャネルにおけるプリセールス経験
- ・ ネットワーク、IPベースの技術、クラウド技術およびアプリケーションに関するIT経験
- ・ ネットワークインフラストラクチャ（TCP/IP）、ソフトウェアおよびハードウェア技術に関する知識を有するシステムインテグレーターとしての経験。

#### 【尚可】

- ・ クラウドコンピューティングとエッジコンピューティングに焦点を当てたシステム設計と提案の経験。
- ・ CISCO、Linux、Microsoftの産業認定を取得していることが望ましい。
- CCTVビジネスにおける技術経験を有する。
  - ・ IoTと通信技術を活用したネットワークのスキルを有する方。
  - ・ ビッグデータの収集、処理、分析のスキルを有する方。
  - ・ 顧客やその他の利害関係者を動機付ける効果的なプレゼンテーションとデモンストレーションを提供できる能力。
- スイッチ、ルータ、ネットワークカメラ、NVRに精通している
- ・ 当社オフィスでの業務だけでなく、クライアントの現場での業務も多少含まれます。

---

## Company Description

 事業内容 ネットワークカメラを中心とするビデオ監視ソリューション、アクセスコントロール、インターコム、音声システムなどのネットワークセキュリティ製品の販売・サポート