



【東京／環境科学部】化学、医薬業界への提案営業 ◆「グリーン成長戦略」を掲げる三菱系機械総合商社 ◆

東京産業株式会社での募集です。法人営業（インフラ業界向け）のご経験のある方は...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

東京産業株式会社

Job ID

1592228

Industry

General Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます 【有給休暇】年次有給休暇（初年度12日、最高20日）【休日】週休二日制 年末年...

Refreshed

May 14th, 2026 15:59

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2379773】

■担当業務

- ・化学、医薬、食品、ファインケミカル、中間体等の顧客向け機器及び工事提案営業。
- ・エンジニアリング会社・大手プラントメーカー向けプラント資機材・設備の輸入提案営業。
- ・海外メーカーからの輸出入業務。

商材例

製缶品、遠心分離機、乾燥機、ろ過機、ガラスライニング機器等化学・医薬工場納入機器 等

【長期的な業務内容】

- ・ 当社顧客からの人脈で構築したメーカー等の商権獲得。
 - ・ 当社出資（株）iFactoryへの営業展開及び出向等。
 - ・ 新規商材の発掘
-

Required Skills

【必須要件】

- ・ 法人営業経験が3年以上の方
- ・ TOEIC 600点以上
- ・ 粘り強く、最後までより遂げた経験をお持ちの方・見積書をExcel、議事録等をWordで作成した経験のある方

【歓迎要件】

- ・ 大型プラント設備の営業経験がある方
- ・ 一社深耕型の提案営業経験がある方

【求める人物像】

- ・ 目標達成に向けての意識が高く、積極的に行動できる方
 - ・ スケールの大きな仕事をしてみたいという方
 - ・ 新事業の発掘や開拓を将来行ってみたいという方
-

Company Description

各種機械・プラント・資材・工具・薬品などの国内販売ならびに貿易取引