



【海外営業】理美容家電メーカー（リーダー候補）～ドライバーTOPシェア / プライム上場グループ～

テスコム電機株式会社での募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

テスコム電機株式会社

Job ID

1592133

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6.5 million yen ~ 7.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】入社日に応じて、入社14日後に付与 例：12/21から翌年6/20入社の場合10日付与 【休日】完全週休二日制 土...

Refreshed

May 14th, 2026 15:58

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2266085】

部署のプレイングマネージャーとして、海外営業全体の売り上げ貢献に関わるリーディング、部下のマネジメントを担っていただきます。

また担当としても、海外現地代理店を通じ弊社理美容・調理家電の提案型営業に関わっていただきます。

世界を相手に挑める、大きな裁量のもと、グローバルマーケットでの存在感を高め、市場を切り拓く面白さを味わえます。

【担当エリア】

当面はすでに取引のあるエリア（台湾、ASEAN等のアジア諸国）の同行と平行し、

欧米諸国エリアへの市場拡大のため、新規開拓活動を実施

【業務内容】

- ・ 海外営業業務のマネジメント
- ・ 客先（既存顧客）訪問 新規顧客開拓（とくに欧州）
- ・ 商品の輸出版売に関連する業務
- ・ お客様から要望される海外向け新規商品開発
- ・ メール問い合わせ対応 など

【海外出張】

年3～4回各1週間程度を想定※最初の海外出張は社員が必ずOJT同行

【採用背景】

業務拡大による人員補強（現状：部長1名、40代営業1名、30代営業支援1名）

【海外事業】

2014年より海外販売が本格的に始まり、現在は海外売上高比率15%となっております。
今後は更なる展開を行い、3年後には海外売上高比率20%を目指します。その為、大きな市場性と共に期待をされている部署となります。現在は台湾を中心に成長が著しいASEAN市場などにも積極的に営業展開中です。
基本的には、代理店販売として運営をしている為、客先への出張・来日の頻度は高く、加えて、各地域の代理店とも友好的な関係を構築しております。

Required Skills

【必須】※下記いずれか

- ・ 部署のマネジメント経験（チームリーダー経験も可）
- ・ アジア、ASEAN、欧米エリア（欧州、アメリカなど）での法人営業のご経験
- ・ 海外での新規開拓営業のご経験
- ・ 理美容業界もしくは理美容関連商品扱いに関する海外営業のご経験
- ・ ビジネスレベルの英語力（TOEIC600点程度が目安ですが、同等の英語力があれば必須ではありません）
- ・ Word・Excel・Powerpointの基本的な操作・活用ができる方
- ・ 成果を求め、自走できる方

【歓迎】

- ・ 海外営業活動の一貫としてSNS運用をされていた方
- ・ 海外代理店に対する営業経験者 ※業種問わず
- ・ メーカーでの海外営業のご経験

Company Description

<東証プライム上場のグループ会社 ミキサーやプロ向けドライヤーでTOPシェアを誇る家電メーカー>【事業】家電製品の企画・開発及び製造エレコム（株）のグループ会社 【製品】「理美容家電」／ドライヤー・カールドライヤー・ビューティーケアなど、「調理家電」／ミキサー・フードプロセッサー・ミルミキサー・コンベクションオープンなど 「健康家電」／マッサージ器など 美容室向けのブランド「Nobby」の他、自社ブランドを展開しています。