



BIMソフトウェア製品TEKLA 営業

株式会社トリンプル・ソリューションズでの募集です。法人営業（その他）のご経験...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

株式会社トリンプル・ソリューションズ

Job ID

1592103

Industry

Software

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後6ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 年...

Refreshed

May 14th, 2026 15:58

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2311984】

「業界シェア世界No.1」の3次元CAD自社商材「BIMソフトウェア」拡販のため、リニューアルセールス/既存顧客担当を募集しております。

顧客先は、国内の建設会社、設計会社、鉄骨製作会社等になります。

小規模な住居から高層ビル、工場など大型インフラまで世界中の幅広い分野で使用されます。

【具体的な仕事内容】

- ・ 既存顧客の課題解決に向けた提案やフォロー
- ・ ソフトウェア年間契約の更新等
- ・ 新規顧客開拓（できれば）

※新規顧客はお客様からの紹介、業界紙やWebを参照された企業からのお問合せ等に対してプリセールスエンジニアと協力して同社ソリューションを提案していきます。

Required Skills

【必須】

直販法人営業経験3年以上

【歓迎】

建設・製造・IT業界の営業経験者

新規開拓営業の経験

ソフトウェア業界でのライセンス契約更新、アップセルなどの経験

Company Description

測量機器、建設に関するソフトウェアの販売