



グローバル技術営業

法人営業（その他）のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

非公開

Job ID

1592098

Industry

Food and Beverage

Job Type

Permanent Full-time

Location

Kanagawa Prefecture

Salary

7 million yen ~ 8.5 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

June 25th, 2026 04:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2379221】

■業務内容

単に製品を販売する仕事ではありません。顧客である化粧品メーカー等の研究開発部門や購買部門に深く寄り添う「技術パートナー」として、顧客の課題を技術で解決し、共に新たな価値を創造することが求められます。

1.技術立脚型のソリューション提案

国内外の化粧品メーカー等の研究開発部門や購買部門に対し、課題やニーズをヒアリング。自社の開発部門と連携しながら、最適な素材の提案や用途に合わせたアプリケーションの提案を行います。

2.グローバルビジネスの推進

海外の顧客や代理店との商談、国際的な展示会への参加、海外拠点との連携などを通じて、ファインケミカル領域のグローバル展開を推進していただきます。担当企業にもよりますが、四半期に1回程度の海外出張の機会もあります。

3.営業戦略・企画業務

担当する顧客や業界について、市場調査や販売実績の分析を行い、営業戦略や商品企画を立案・実行します。

4.補足

ファインケミカル営業部は大きく「化粧品領域」「化学品領域」「食品・医薬品領域」の3領域に分かれています。ご入社後、化粧品領域の担当を想定していますが、ご本人のご経験・適性・組織状況等を踏まえ、担当領域が変更となる可能性があります。また、キャリア形成の観点から、業務経験を積む中で将来的に担当領域を変更する可能性もございます。

Required Skills

■必須

- ・語学力を活かして活躍したい方
- ・下記いずれかの経験

化粧品原料、または化学系素材（食品/飲料/香料/医薬品添加剤/化学品等）の法人向け営業経験（目安5年以上）

化粧品メーカーや化粧品原料メーカー、または化学系素材メーカーにおける5年以上の製品開発（処方開発、応用研究、品質保証など）経験を持ち、原料の特性知識を基に顧客に対して技術的な提案や処方設計の助言ができる方※営業経験不問

■歓迎

- ・グローバルビジネスの実務経験
- ・後輩指導の経験

Company Description

ご紹介時にご案内いたします