



Strategic Account Manager

ライフサイエンス グローバルシェアトップ企業での募集です。 診断薬営業・ライフ...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

ライフサイエンス グローバルシェアトップ企業

Job ID

1592087

Industry

Pharmaceutical

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

7 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

May 28th, 2026 16:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2378950】

■仕事概要

ストラテジック・アカウント・マネージャーは、主要なグローバル製薬企業アカウントにおける売上拡大と売上予測を担当いただきます。

この役職では、顧客との長期的かつ戦略的な関係を構築し、国内外のチームと連携して、バイオ医薬品の開発および製造全般にわたる

ソリューションを提供します。

Required Skills

【応募要件】

- ・ライフサイエンス分野におけるフィールドセールスの実務経験が3年以上
- ・英語に抵抗のない方

【歓迎要件】

- ・バイオ医薬品製造の経験

【Qualification Skills】

Bachelor's degree in Life Sciences or Engineering.

Minimum 3 years of field sales experience in the life science sector (biopharma manufacturing experience preferred) .

Strong communication and negotiation skills in Japanese; effective English communication for global team collaboration.

Proven ability to work in cross - functional global teams.

Willingness to travel frequently.

The willingness to become a manager near future

Company Description

ご紹介時にご案内いたします