

RGF HR Agent India

【インド求人！】勢いのある東証プライム上場企業！Eコマース企業×営業担当（ローカルクライアント向けセールス）

実践的かつグローバルなビジネススキルをスピーディーに身につけることができます！

Job Information

Recruiter

RGF Select India Pvt. Ltd

Hiring Company

B2B E-Commerce企業

Job ID

1591658

Industry

Distribution

Job Type

Permanent Full-time

Location

India

Salary

3.5 million yen ~ 7 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

9:00-18:30

Holidays

土日祝+有給

Refreshed

May 13th, 2026 15:20

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 75%)

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

【おすすめポイント】

★大手ECグループのインド拠点で、成長著しいインド市場に直接関われる貴重な機会です。
★ローカル企業向けの新規営業を通じて、実践的かつグローバルなビジネススキルをスピーディーに身につけることができます。
★裁量権のある環境で主体的に営業戦略を考え、成果に直結する経験を積むことが可能です。

【仕事内容】

・ 同社のインドでの事業拡大に寄与いただける営業人材（ローカルクライアント向け）を募集しています。

具体的には以下の業務をお任せします：

<具体的には>

■業務内容

- ・ インド国内のローカル企業（非日系企業）に対する営業活動
- ・ 新規顧客開拓および既存顧客のフォローアップ
- ・ 顧客ニーズのヒアリングおよび最適な商品・サービスの提案
- ・ 受発注管理、納期調整、社内関連部署との連携
- ・ 市場調査および営業戦略の立案・実行
- ・ 売上目標の達成に向けた営業活動全般

※業務内容は暫定の内容です。お持ちのご経験やスキル、キャリア志向、社内状況に応じ、その他業務もアサイン可能性があります。

Required Skills

<必須条件>

- ・ 営業経験（業界不問）
- ・ 英語での業務遂行が可能な方（目安：ビジネス初級以上～検討可）
- ・ 海外での就業に前向きな方

<歓迎条件>

- ・ ステークホルダーを巻き込みながら、複数部署にまたがるプロジェクトを推進した経験
- ・ インドまたは海外での就業経験
- ・ BtoBビジネスのご経験
- ・ BIツールによるデータ可視化の経験（Google Data Studio, Looker等）

Company Description