

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

サービスセールス

サービスセールス

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1591552

Industry

Machinery

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 7 million yen

Refreshed

May 12th, 2026 12:33

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

産業/製造業界におけるサービスセールスのポジションです。顧客との関係構築を重視し、売上拡大を目指す営業活動を担当していただきます。

企業情報

この企業は小規模ながらも、産業/製造分野において高品質なサービスを提供しており、業界内で信頼を築いています。顧客満足を最優先に考え、効率的かつ効果的なソリューションを提案することを目指しています。

職務内容

- 既存顧客との関係を維持および強化するための営業活動
- 新規顧客の開拓および市場調査の実施
- 顧客のニーズに基づいた最適なソリューションの提案
- 販売目標達成に向けた戦略の立案と実行
- 製品およびサービスに関するプレゼンテーションの実施

- 契約締結およびアフターフォローの実施
- 社内関連部門との連携によるサービスの向上
- 顧客データの管理およびレポート作成

条件・待遇

- 通勤手当
- 社会保険および健康保険完備
- ハイブリッドワーク環境
- 新しい親を歓迎する職場環境

この貴重な機会を通じて、産業/製造業界でのキャリアをさらに高めませんか？ご応募をお待ちしております。

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

- 営業や販売に関する実務経験
- 産業/製造業界での知識または興味
- 顧客とのコミュニケーション能力
- プレゼンテーションスキルと提案力
- チームでの協力を重視する姿勢
- 基本的なPCスキル（MS Officeなど）
- Itabashi-kuでの勤務が可能な方

Company Description

この企業は小規模ながらも、産業/製造分野において高品質なサービスを提供しており、業界内で信頼を築いています。顧客満足を最優先に考え、効率的かつ効果的なソリューションを提案することを目指しています。