インターナルセールス◆ドイツ本社・世界最大級の真空機器メーカー / 営業やカスタマーサポート経験者歓迎 / 英語力を活かせる

✓世界2位・国内90%のシェア ✓年間休日126日 ✓マイカー通勤可

Job Information

Hiring Company
Nippon Busch K.K.

Job ID
1591209

Industry
Machinery

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture, Hiratsuka-shi

Train Description
Tokaido Main Line (Atami-Tokyo), Hiratsuka Station

Salary
4 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours
09:00 ~ 17:30 (休憩1時間)

Holidays
完全週休二日制(土、日、国民の休日)

Refreshed
November 6th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 1 year

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
High-School

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 技術商材のインサイドセールスとして顧客理解から商談創出まで支援
- 顧客理解を軸に中長期で関係構築し、営業全体の質向上に貢献できる
- 多業界に関わることで横断的な知識が身につき、専門性を高められる
- 年休126日・転勤なしで安定基盤のもと腰を据えて働ける環境

【業務内容】
多業界向けの技術商材を扱い、顧客理解を起点に営業活動を一貫した形で設計・支援するインターナルセールスのポジションです。新規顧客及び既存・休眠顧客を対象に、短期的な売上獲得ではなく、中長期的な関係構築を前提とした営業活動を担って頂きます。
営業現場の「前工程」を支える存在として、顧客理解の蓄積と次のアクション設計に関わって頂きます。

- 顧客の用途・課題を整理し、適切なタイミングで商談機会を創出
- 見込み顧客の育成(リードナーチャリング)を通じた継続的な関係構築
- マーケティングと営業の間に立ち、顧客軸で情報を整理・共有することで、営業活動全体の質と効率を高める役割

■組織：
係長1名、メンバー1名

■魅力：

- 当社製品は、食品・医薬・化学・樹脂・発電・自動車など幅広い業界で使用されており、業界横断的な知見を身につけることができます。
- 食品・化学分野など、景気変動の影響を受けにくい業界を主要顧客としており、安定した事業基盤があります。
- 包装機械分野では国内トップクラスのシェアを持ち、世界最大級の真空機器メーカーとして高い知名度を有しています。
- 外資系企業でありながら、日本法人は裁量が大きく、日本での歴史も長いため、社風は日本企業に近い落ち着いた環境です。社員の定着率が高く、10~20年と長く活躍している社員も多数在籍しています。

■将来性：
真空技術は、食品・医薬・化学・半導体など多くの産業で基盤となる要素技術として活用されており、今後も安定した需要が見込まれます。加えて、リチウムイオンバッテリーや水素関連技術など、脱炭素・次世代エネルギー分野への応用も進んでおり、中長期的な成長が期待できる技術領域です。
※真空技術の産業的な位置付けや用途については、一般社団法人 日本真空工業会(JVIA)の公開資料もご参照ください。
https://jvia.gr.jp/vacuum/tree.html

■職位：
スタッフ

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月

【給与】
想定年収：4,000,000円 ~ 6,500,000円 (月給制)
月給：240,000円 ~ 400,000円
※上記年収はあくまで目安です。ご本人の経験、スキルにより検討します。

■昇給：年1回 (4月)
■賞与：年2回 (昨年実績：4.5ヶ月分)

【就業時間】
09:00 ~ 17:30 (休憩1時間)

【勤務地】
平塚本社：〒259-1220　神奈川県平塚市めぐみが丘1-23-33
■アクセス：JR東海道線 平塚 駅からバス25分
■受動喫煙対策：就業場所 原則禁煙(分煙)
■転勤・出向：なし

【休日休暇】

- 年間休日 126 日
- 有給休暇：入社時に付与(入社月により1日~10日付与。翌年度以降、当社就業規則により付与)
- 完全週休二日制(土、日、国民の休日)
- 夏季
- 年末年始

【待遇・福利厚生】

- 交通費全額支給
- 社会保険 (健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険)
- 退職金制度
- 再雇用制度
- 引越し費用負担

Required Skills

【必須要件】

- 業界経験 (産業機械等)

- 顧客や営業の話を丁寧に聞き、情報を整理することが得意な方
- BtoB・技術商材に興味がある方
- 社内外の調整や連携が苦にならない方
  ※インターナルセールスの経験は必須ではありません。
  ※営業・技術営業・カスタマーサポート等の経験が活かせます。

【歓迎要件】

- 英語力(ビジネスレベル)をお持ちの方

【選考について】

- 募集人数：1名
- 適性試験：あり
- 面接回数：3回

Company Description