



◆ ホーチミン勤務 ◆ インフラ系ソリューション営業

「再生可能エネルギー（太陽光）」と「省エネ技術」を組み合わせたソリューション営業

Job Information

Recruiter

QUICK VIETNAM CO.,LTD.

Job ID

1591199

Industry

Electric Power, Gas, Water

Company Type

Large Company (more than 300 employees)

Job Type

Contract

Location

Vietnam, ホーチミン

Salary

4 million yen ~ Negotiable, based on experience

Work Hours

8:00~17:00

Holidays

完全週休二日制（土、日）、祝

Refreshed

May 6th, 2026 12:41

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

- 【仕事内容】 営業活動全般
- ・ベトナム進出日系企業の工場向け営業が中心
 - ・太陽光や省エネ設備の「初期投資ゼロ」での導入・運営
 - ・光熱費削減や脱炭素（CO2減）の課題を解決するコンサル営業
 - ・週1回程度のベトナム国内出張あり（基本は日帰り）

【給与】

月額：2000USD（GROSS）程度※経験に応じて応相談

昇給：年1回

賞与：年1回（業績連動）

【福利厚生】

労働許可証、レジデンスカード、海外医療保険、一時帰国渡航費（年1回テト時）入社時渡航費、健康診断年1回

Required Skills

【必須】

学歴：大卒以上

経験：営業経験2年以上

語学：英語日常会話レベル以上

スキル：成長意欲、自発的に動ける方

【歓迎】

海外勤務経験、工場への営業経験

Company Description