セールス（産業事業チーム）◆ドイツ本社・世界最大級の真空機器メーカー / 直行直帰：東日本エリアを担当

✓世界2位・国内90%のシェア ✓年間休日126日 ✓有形商材の営業経験者を募集

Job Information

Hiring Company
Nippon Busch K.K.

Job ID
1591198

Division
産業事業チーム

Industry
Machinery

Company Type
International Company

Job Type
Permanent Full-time

Location
Kanagawa Prefecture, Hiratsuka-shi

Salary
4.5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours
直行直帰につき事業場外 / 標準勤務時間：09:00 ~ 17:30（休憩1時間）

Holidays
完全週休二日制(土、日、国民の休日)

Refreshed
November 6th, 2026 03:00

General Requirements

Minimum Experience Level
Over 3 years

Career Level
Mid Career

Minimum English Level
Daily Conversation Level

Minimum Japanese Level
Native Level

Minimum Education Level
Bachelor's Degree

Visa Status
Permission to work in Japan required

Job Description

≪募集要項・本ポジションの魅力≫

- 産業用真空ポンプの法人営業として新規・既存顧客へ提案販売を行う業務
- 多業界の顧客対応を通じ営業スキルと幅広い製品知識を習得できる環境
- 成長分野の真空技術に携わり市場価値の高い専門性を身につけられる
- 直行直帰スタイル・年休126日で自由度の高い働き方と安定した福利厚生

【業務内容】
産業用真空ポンプの国内営業のポジション求人です。ブッシュ社製品の営業を担当頂きます。
新規、既存顧客への真空ポンプ&パーツ販売。戦略に沿ったセグメントへのアプローチとなります。
販売先は食品・自動車・プラスチック等の業界です。

■組織：
産業事業チーム（課長1名、メンバー7名）

■魅力：

- 当社製品は食品の真空包装や製薬/樹脂製造/発電/自動車等、非常に様々な業界でご利用頂いてます。様々な用途に使用される為、セールスとしての知見も広がります。
- 食品/化学と比較的安定した業界を顧客に持っており、安定した業績を維持しています。
- 包装機械分野では国内トップクラスのシェアを誇る等、世界最大級の真空機器メーカーです。産業ポンプ分野においては高い知名度がございます。
- 外資系企業の中でも比較的、各国に権限委譲が進んでおり、また日本での歴史も長い事から全員が日本人です。会社の雰囲気も日本企業に近く、10年~20年と長く働く社員も多くなっています。
- 直行直帰型の営業なので会社に出社することはほとんどありません。出社する場合でも車通勤が可能です。

■将来性：
真空技術は多くの産業で重要な役割を果たしており今後も必要不可です。(https://jvia.gr.jp/vacuum/tree.html)
また、新興技術にも応用されており、リチウムイオンバッテリーなど水素社会、脱炭素社会のための技術にも既に使用されており今後も伸びることが予想されます。

■職位：
スタッフ

【雇用形態】
正社員
※試用期間あり、3ヶ月

【給与】
想定年収：4,500,000円 ~ 6,500,000円（月給制）
月給：270,000円 ~ 400,000円
※上記年収はあくまで目安です。ご本人の経験、スキルにより検討します。

■昇給：年1回 (4月)
■賞与：年2回 (昨年実績：4.5ヶ月分)

【就業時間】
(直行直帰につき事業場外)
標準勤務時間：09:00 ~ 17:30（休憩1時間）

【勤務地】
直行直帰の営業スタイルなので社内で他部署との調整、営業研修を受ける等のことがない場合は基本的には平塚本社には出社はしません。
・東日本エリア担当・・・東日本を担当
・平塚本社：〒259-1220　神奈川県平塚市めぐみが丘1-23-33
■受動喫煙対策：就業場所 原則禁煙(分煙)
■転勤・出向：なし

【休日休暇】

- 年間休日 126 日
- 有給休暇：入社時に付与(入社月により1日~10日付与。翌年度以降、当社就業規則により付与)
- 完全週休二日制(土、日、国民の休日)
- 夏季
- 年末年始

【待遇・福利厚生】

- 交通費全額支給
- 社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
- 退職金制度
- 再雇用制度
- 引越し費用負担

Required Skills

【必須要件】

- 法人営業経験
- 有形商材の営業経験
- コミュニケーション能力
- 第一種運転免許

- 業界経験 (産業機械)

【歓迎要件】

- 産業機械の営業経験
- 理系出身者

【選考について】

- 募集人数：東日本エリア担当1名 / 九州エリア担当1名
- 適性試験：あり
- 面接回数：3回

Company Description