



Understanding People

Junior Sales Associate / ジュニアセールス - Investment Advisory

Entry-level growth opportunity

Job Information

Recruiter

Specialized Group

Job ID

1591079

Industry

Investment Banking

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

May 4th, 2026 11:34

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Business Level

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

Junior Sales Associate | Investment Advisory ジュニアセールスアソシエイト 投資アドバイザー

Our client, a company in the investment advisory industry, is seeking a Junior Sales Associate to join their team. This role offers the opportunity to gain valuable experience in investment advisory sales and develop your career in a specialist field.

クライアント企業は、投資アドバイザー業界で成長中の企業です。このたび、ジュニアセールスアソシエイトを募集中です。投資アドバイザーセールスの貴重な経験を積み、専門的なキャリアを築く絶好の機会です。

Key Responsibilities:

- Assist in developing client investment portfolios
- Support senior advisors in client meetings

- - Prepare sales presentations for potential clients
- - Analyze market trends to identify sales opportunities
- - Maintain client relationships through regular communication

- クライアントの投資ポートフォリオの開発サポート
- シニアアドバイザーと共にクライアントミーティングに参加
- 潜在顧客向けのセールスプレゼンテーションの準備
- 市場動向を分析し、セールスチャンス特定
- 定期的なコミュニケーションを通じて、クライアントとの関係を維持

Qualifications:

- - 1+ years of sales experience in investment advisory
- - Knowledge of financial products and services
- - Strong communication and interpersonal skills
- - Ability to analyze market trends

- 投資アドバイザーでの1年以上の営業経験
- 金融商品・サービスに関する知識
- 優れたコミュニケーション能力と対人スキル
- 市場動向を分析する能力

Company Description