



【農業スタートアップでCXO】もう一度ゼロイチを —— ただし、産業規模で

✓創業2期目のスタートアップ企業 ✓日本の農業再興に向けて様々な事業を展開予定

## Job Information

### Hiring Company

First Agri, INC.

### Job ID

1591071

### Industry

Other (Trade)

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards, Shibuya-ku

### Train Description

Yamanote Line Station

### Salary

5 million yen ~ 12 million yen

### Salary Commission

Commission paid on top of indicated salary.

### Refreshed

June 1st, 2026 03:00

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 1 year

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level (Amount Used: English usage about 50%)

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

※今回は正社員（部長クラス）での募集です。

※リモート併用可（東京本社・月数日出社推奨）

もう一度ゼロイチを —— ただし、産業規模で

一度会社を作った人にしか分からない感覚があります。

経営者の眠れない夜。資金繰りの恐怖。採用の重さ。プロダクトを愛してくれる顧客の手応え。

これらの感覚を持つ人は、雇われていても、雇い主と同じ目線で動けます。

私たちが探しているのは、もう一度、ただし更に大きな規模で挑戦したい人です。

「一次産業を、一番産業に」—— 5年で売上100億円

一番農業株式会社（2025年8月設立）は、日本茶の海外B2B輸出スタートアップ。創業1年で海外100社以上と取引を実現し、5年で売上100億円を本気で目指しています。

ここからの拡大は、副業や兼任では届きません。1人目の海外営業部長として、組織と事業を背負ってくれる方を探しています。

「1人目部長」の意味

海外営業組織を0から立ち上げ、業績拡大を自分の判断で動かす

CEOの隣で戦略・採用・組織設計を共に動かす

実績次第で海外現地商社の立ち上げメンバー / 現地法人責任者・CRO候補

## ■ キャリアイメージ

入社3ヶ月：既存パイプラインを引き継ぎ、起業家視点で全体を再設計

6～12ヶ月：営業プロセス再設計、メンバー採用、KPI運用

1～2年：海外営業部長として組織を完成 → 海外現地商社責任者・CRO候補へ

## ■ 業務内容

海外B2Bマッチャブランドへの新規開拓 / MA・SFA運用

英語での商談・交渉、サンプル送付・契約・回収の一通貫

海外展示会参加、新ブランド企画

## ■ 求める要件

必須：起業経験（エグジット・撤退いずれも可）またはCxO経験 / 法人営業経験 / ビジネスレベルの英語 / チームマネジメント経験

歓迎：海外でのビジネス経験 / 食品・飲料・D2Cブランドの経験 / 組織立ち上げ経験

## ■ 求める人物像

「自分のリスクは取り切った。次は組織を組んで規模を取りに行く」フェーズの方

論理と数字で意思決定する方

「1人目部長」のリスクと裁量を面白がれる方

## ■ カルチャー

圧倒的な裁量、オープン・フラットな組織。年次・役職にかかわらず提案がそのまま実行に移ります

20代CEO率いる少数精鋭。3ヶ月単位で昇格・昇給

AI×伝統。テクノロジーで生産性を最大化

## ■ 募集要項

正社員（部長クラス） / 東京本社・リモート併用可 / フレックスタイム制

インセンティブやSOもあります！（SOアップサイド大）

## ■ 選考フロー

「話を聞きに行きたい」→ 代表・長野とのカジュアル面談（30分）→ 1次・2次面接 → 内定（2～3週間）

応募ではなく、壁打ちからで構いません。あなたのゼロイチ経験を、産業規模に転用する筋道を一緒に描きましょう。

ご連絡をお待ちしております。

長野 真悟（代表取締役CEO）「一次産業を、一番産業に。」

---

## Required Skills

### 【必須要件】

- ビジネスにおける英語力
- 法人営業経験（1年以上）

### 【求める人物像】

- 弊社のミッションに共感いただける方
  - 現状に満足せず、自ら改善の火付け役になれる方
  - 新たな困難にワクワクし、突き進んでいける人
- 

## Company Description