



## 創業60年玩具メーカー★海外事業企画/開発

株式会社アガツマでの募集です。海外営業のご経験のある方は歓迎です。

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

株式会社アガツマ

**Job ID**

1590892

**Industry**

Other (Distribution, Retail, Logistics)

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

5 million yen ~ 7 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社後7ヶ月目から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土日 祝日 ...

**Refreshed**

April 30th, 2026 16:07

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

Bachelor's Degree

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2375395】

当社は、創業60年を超える玩具の商品企画から販売までを一貫して手がけるメーカーです。「アンパンマン」「サンリオ」「すみっこぐらし」などの優良キャラクターを中心とした玩具・遊具等の商品企画・製造・販売を通じて、夢ミルチカラで未来を育てます。本ポジションでは、海外法人営業をお任せします。自社玩具の輸出入・販路拡大を牽引。戦略立案から展示会まで世界を舞台にブランドを広めることを期待します。

■海外市場の開拓・代理店管理（中国・台湾・韓国・東南アジアや欧米の既存代理店への商品提案、および新規販路の開拓。）

■海外製品の買い付け（海外展示会等でのトレンド調査、日本市場向け新商品の発掘、独占販売権の交渉）

■プロモーション・展示会対応（トイフェア等の海外展示会の運営、および現地に合わせた販促施策の立案）

■貿易実務・進行管理輸出入に伴う出荷・納期管理、英文契約書の確認、社内外との調整業務。

【英語について】

メールのやり取りが多い（毎日）。海外とのオンライン商談が1か月に2回。

【出張について】

年に2～3回ぐらい（約1週間）海外出張可能性あり。（ニュルンベルク、上海、LA、ニューヨーク等）

【取扱商品】以下HPをご参照ください。

<https://www.agatsuma.co.jp/>

---

## Required Skills

【いずれも必須】

■営業経験

■英語スキル（ビジネス使用経験・顧客折衝できるレベル）※面接時に英語でのやりとりが発生します。※会議やメール・電話対応等、英語を使う機会が多いです。

【入社後の研修制度】入社後は先輩がマンツーマンで指導します。

---

## Company Description

■営業種目玩具の企画開発・製造及び販売■取扱品目乗用玩具・遊具・知育教育玩具・水物・バスタイム・ゲーム・TV キャラクター品・その他玩具・雑貨全般