



インサイドセールス

株式会社ベリタスでの募集です。代理店営業のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

株式会社ベリタス

Job ID

1590846

Industry

Pharmaceutical

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5 million yen ~ 8 million yen

Work Hours

08:45 ~ 17:15

Holidays

【有給休暇】有給休暇は入社後より付与されますが、日数は1月~6月入社者は10日、7月以降入社者は規定による日数を支給いたします...

Refreshed

April 30th, 2026 16:07

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2334714】

世界のバイオテクノロジー製品を国内向けに取扱う会社である同社にて、インサイドセールスをご担当いただきます。

■主な仕事内容

・販売業務

国内顧客（大学・製薬企業・代理店）に対して、電話・メール・Web会議等で顧客のニーズや課題を把握して、適切な情報提供を行う

仕入先と商品・価格・納期などの確認業務

- デジタル・ツールを活用した、新規案件の発掘
 - 社内業務
 - 購買プロセスに関わる作業業務
 - 顧客情報の分析
-

Required Skills

■必須要件

- ライフサイエンスに関するカリキュラム（医学、薬学、生物、生化学等）の大学卒以上

■歓迎要件

- TOEIC600点以上
- 営業、マーケティング経験者
- データ分析経験

■求める人物像

- 人が好きでコミュニケーション力のある方
-

Company Description

体外診断薬・研究用試薬・特殊原料等の輸入販売