


# インサイドセールス

**株式会社ベリタスでの募集です。 代理店営業のご経験のある方は歓迎です。**

## Job Information

**Recruiter**
JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**
株式会社ベリタス

**Job ID**
1590846

**Industry**
Pharmaceutical

**Job Type**
Permanent Full-time

**Location**
Tokyo - 23 Wards

**Salary**
5 million yen ~ 8 million yen

**Work Hours**
08:45 ~ 17:15

**Holidays**
【有給休暇】有給休暇は入社後より付与されますが、日数は1月～6月入社者は10日、7月以降入社者は規定による日数を支給いたします…

**Refreshed**
November 14th, 2026 09:00

## General Requirements

**Career Level**
Mid Career

**Minimum English Level**
Business Level

**Minimum Japanese Level**
Native Level

**Minimum Education Level**
Bachelor's Degree

**Visa Status**
Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2334714】
世界のバイオテクノロジー製品を国内向けに取扱う商社である同社にて、
インサイドセールスをご担当いただきます。

■主な仕事内容
・販売業務
　国内顧客（大学・製薬企業・代理店）に対して、電話・メール・Web会議等で顧客のニーズや課題を把握して、適切な情報提供を行う
　仕入先と商品・価格・納期などの確認業務

デジタル・ツールを活用した、新規案件の発掘
・社内業務
購買プロセスに関わる作業業務
顧客情報の分析

## Required Skills

■必須要件
・ライフサイエンスに関するカリキュラム ( 医学、薬学、生物、生化学等 ) の大学卒以上

■歓迎要件
・TOEIC600点以上
・営業、マーケティング経験者
・データ分析経験

■求める人物像
・人が好きでコミュニケーション力のある方

## Company Description

体外診断薬・研究用試薬・特殊原料等の輸入販売