



【食品原料部/法人向け提案営業】 輸入営業

秋山産業株式会社での募集です。 購買のご経験のある方は歓迎です。

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

秋山産業株式会社

Job ID

1590756

Industry

Specialized Import, Export

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

5.5 million yen ~ 7 million yen

Work Hours

09:00 ~ 18:00

Holidays

【有給休暇】入社7ヶ月目には最低10日以上 【休日】完全週休二日制 土 日 祝日 年次有給休暇（入社半年経過後10日付与）、春...

Refreshed

April 30th, 2026 16:06

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2377314】

【商材】

日常的な食品に用いられるデンプン原料を主軸とした、タイ・アジア原産の食品原料の輸入・販売を行っており近年はタイに現地法人を構えるなど事業を拡大させています。

仕事の内容：

食品用デンプンなどの食品原料の輸入・販売を行う「食品原料部」において、プレイングマネージャーとして営業活動およびチームマネジメントの両面をお任せします。既存顧客との取引の深化に加え、新規マーケットの開拓、営業戦略の立案・実行、人材育成などを通じて、事業のさらなる拡大に即戦力として貢献いただきます。

<主な業務内容>

- ・食品原料（デンプン等）の法人営業（既存・新規）
 - ・海外サプライヤーとの交渉（主にアジア地域）
 - ・輸入業務に関わる貿易実務・管理
 - ・営業戦略の立案および実行
 - ・メンバーのマネジメント・育成・評価
 - ・売上／利益目標の達成に向けたチーム運営
- ※海外出張先は主にアジア圏（タイ、インドネシア）

【事業の将来性】

本事業は直近も伸長しておりますが、2030年までにさらに現状の1.5倍の売上を目指しております。既存のデンプン原料事業拡大だけでなく、食品粉末原料全般での輸入商材を拡大させているので、新規原料を増やしていく面白さも味わえます。深耕営業だけでなく、新規拡大のチャレンジを楽しめる方がマッチします。会社としても裁量をお渡しし、チャレンジを応援する社風です。キャリアとしては、管理職を目指していただくこともできますし、営業スペシャリストとしてトップセールスを目指していただくことも可能です。

【会社・組織の特徴】

手を挙げれば、裁量を持たせる社風です。やりがい、経験・スキルともに得られる環境です。

Required Skills

【必須】

- ・輸入営業のご経験を有する方
- ・海外メーカー、サプライヤー等との折衝・交渉実務経験
- ・PCスキル（Excel、Powerpoint、Word等、提案資料作成程度のスキル）
- ・貿易実務経験のある方（主業務でなくても可）
- ・成長事業の中で裁量を持ってチャレンジしたい方
- ・主体性と柔軟性を持ち、新しいことにも前向きに取り組める方
- ・ビジネスレベルの英語力（会話での商談経験を含む）
- ・仕入および販売の双方において価格交渉のご経験がある方

【歓迎】

- ・食品原料業界での営業経験
- ・輸入食品原料の取り扱い経験

【その他】

求める人物像

- 戦略的な視点を持ち業務を推進できる方
- 社内外の関係者と信頼関係を築きながら、主体的にプロジェクトをリードできる方
- チームメンバーの強みを引き出し、目標達成に向けてリーダーシップを発揮できる方
- 海外メーカーとの交渉や調整業務に抵抗がなく、英語でのコミュニケーションに意欲的な方
- 論理的思考力と柔軟性を併せ持ち、変化にも前向きに対応できる方

Company Description

グローバル専門商社として確固たるポジションを築き、たばこ事業では海外の葉巻・紙巻たばこ/手巻きたばこをはじめ、たばこ製造に必要な香料化成品や、近年では食品原料事業として、食品用デンプンの輸入販売等、事業展開しております。