



## 【愛知・神奈川】自動車産業向け Sales

日本モレックス合同会社での募集です。セールスエンジニアのご経験のある方は歓迎...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

日本モレックス合同会社

**Job ID**

1590434

**Industry**

Electronics, Semiconductor

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Aichi Prefecture

**Salary**

7 million yen ~ 12 million yen

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は入社時から付与されます ■年次有給休暇：入社日付で、入社日に応じて次の通り付与する。 ・ 4月1日から9...

**Refreshed**

June 25th, 2026 03:00

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Business Level

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2277236】

【おすすめポイント】

- ・ OEM、Tier1向けの深耕営業に従事頂きます
- ・ 売り上げ数字とプロセスで評価がなされ、成果に応じて求人票記載の給与とは別にインセンティブが支給されます。

【業務内容】

- ・ 担当する自動車OEMおよびティアサプライヤーの地域において、Molex製品を中心とした販売活動を推進し、収益拡大を図る。
- ・ 事業部門と連携した戦略的アプローチに基づき、営業部隊におけるビジネスチャンスを創出し、実現する。

- ・販売計画を策定・実行する。顧客におけるMolexビジネスの維持・発展のため、Molex製品およびシステムに関する知識を習得する。
  - ・顧客の声を収集し、国際事業部門と連携する。
  - ・OEM、販売代理店、Molexのグローバル関連会社（現地生産拠点メンバーを含む）など、すべての販売チャネルをサポートする。
  - ・担当地域の経費予算を策定・管理する。
  - ・供給混乱を回避するため、量産販売量の予測を維持する。
  - ・上司から指示されたその他の関連業務を遂行する。
- 

## Required Skills

- ・自動車業界における3～5年の実績（業績評価、ノルマ達成など）を有する営業経験。
  - ・自動車業界の環境と文化、OEMおよびティア1サプライヤーに関する知識。
  - ・交渉力と成約能力を示す営業スキル。
  - ・利益水準を維持しながら既存製品ポートフォリオを管理し、外部要因による収益性の変化に対しては積極的に対応できる能力。
  - ・外部関係者との良好な関係構築能力、指導力、助言能力を示す優れた対人スキル。
  - ・基本的なPCスキル（Excel、PowerPoint、Word）。
  - ・Molexと主要関係者双方にとって有益な成果を生み出し、長期的な価値創造に貢献する協調的な働き方。
  - ・生涯学習者であること・好奇心旺盛で、フィードバックを求め、自身の才能を伸ばすための学習意欲を示すこと。
  - ・自発的に行動でき、粘り強さと積極的な姿勢を持つこと。
- 

## Company Description

モバイル機器、AV機器、車載機器、産業機器、医療、家電などコネクタをメインとした各種接続システム製品の製造・販売