



【800～1150万円】 ストラテジックパートナーシップマネージャー

大手外資製薬メーカーでの募集です。 臨床開発リーダー・臨床開発プロジェクトマネ...

Job Information

Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

Hiring Company

大手外資製薬メーカー

Job ID

1590342

Industry

Pharmaceutical

Company Type

International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

8 million yen ~ 11 million yen

Work Hours

08:45 ~ 17:20

Holidays

詳細は求人ご紹介時にご案内いたします。

Refreshed

April 30th, 2026 16:04

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

【求人No NJB2374984】

本ポジションは、臨床開発機関（CRO）との戦略的パートナーシップに貢献し、円滑かつ効率的な連携を確保するとともに、パイプラインのコミットメントを迅速かつ高い顧客価値で提供します。

本ポジションは、グローバルベンダーマネジメントネットワークを代表しつつ、日本における方向性とリーダーシップを提供します。日本国内のCRO戦略的パートナーシップの関与に責任を持ち、品質管理、パフォーマンス管理、契約および財務管理、CRO関係の継続的な強化を行います。グローバルベンダーマネジメント戦略を日本で実行し、企業の優先事項と整合させる役割です。

また、CDOパートナーシップのデリバリーモデルチーム、CRO、その他の国内外の関連部門と密接に連携し、臨床開発の卓越性を推進します。

Required Skills

大学卒業または同等の専門的経験
ライフサイエンスまたはビジネス専攻
製薬業界および／またはCROでの臨床オペレーション経験
5年以上の臨床研究経験、理想的にはベンダーマネジメント／アウトソーシング経験

必要な能力

コミュニケーションスキル：クロスファンクショナルなマトリックス環境での強力なコミュニケーション能力、文化的理解、戦略の整合性確保
オペレーショナルエキスパティーズ：アウトソーシングされた業務パッケージに関する治療領域の知識
リーダーシップ&インフルエンス：複雑な状況で方向性を示し、チームを鼓舞し、他者を支援・エンパワーメントする能力
戦略的思考：未来志向、革新的、結果重視、強い分析力
カスタマーバリュードライバー：強固な関係構築と顧客志向のソリューション提供
コーディネーション&オーバーサイト：優先順位付け、進捗管理、リソース管理の強力な能力
財務知識：意思決定を向上させるための財務指標の解釈能力
クロスファンクショナルコラボレーション：組織内外での同盟・連携構築能力
好奇心&イノベーション：学び、探求し、革新を推進する意欲
デジタルリテラシー：デジタルツールを効果的に活用する能力

Company Description

ご紹介時にご案内いたします