



## 【1000～1200万円】 Commercial Excellence Manager

デンツプライ シロナ株式会社での募集です。 デジタルマーケティングのご経験のあ...

### Job Information

**Recruiter**

JAC Recruitment Co., Ltd.

**Hiring Company**

デンツプライ シロナ株式会社

**Job ID**

1590222

**Industry**

Medical Device

**Company Type**

International Company

**Job Type**

Permanent Full-time

**Location**

Tokyo - 23 Wards

**Salary**

10 million yen ~ 12 million yen

**Work Hours**

09:00 ~ 18:00

**Holidays**

【有給休暇】有給休暇は試用期間満了後から付与されます 入社7ヶ月目には最低10日以上 初年度1-11日入社月に応じて支給 (...)

**Refreshed**

April 30th, 2026 16:03

### General Requirements

**Career Level**

Mid Career

**Minimum English Level**

Fluent

**Minimum Japanese Level**

Native

**Minimum Education Level**

High-School

**Visa Status**

Permission to work in Japan required

### Job Description

【求人No NJB2367420】

本ポジションは昨年夏に新設されたポジションです。初代メンバーの退職に伴い、後任としてご活躍いただける方を募集しております。

現在、コマーシャルエクセレンスは発展途上の段階にあり、これから体制や仕組みをさらに強化していくフェーズです。そのため、本ポジションでは土台づくりから主体的に関わっていただき、データの整備やプロセス構築をリードしていただくことを期待しています。

当ポジションは組織全体の意思決定や売上拡大につながる重要な役割です。これまでのご経験や専門性を存分に活かしながら、仕組みづくりに貢献いただける、やりがいの大きいポジションです。

プレーイングマネージャーとして部下（1名）の管理を行いながら、営業チームの売上拡大や予算達成をサポートするために、各種商業データの集計・分析やインサイトの提供を行います。また、マネジメントチームがデータに基づいた判断を行うよう支援するポジションです。

- ・ローカルのPower BIレポート（実績売上、Funnel Tracker、インセンティブ、セグメンテーション、KPI など）の構築・運用・改善
- ・最新のSales Incentive Plan（SIP）に基づいたインセンティブ計算ファイルの作成・管理（正確かつタイムリーで透明性のある運用の確保）
- ・ボリュームに応じた価格最適化に関するデータの提供・分析サポート
- ・日次で最新の売上データを把握できるよう、データ自動化および業務プロセスの標準化を推進
- ・戦略と整合したデータを提供し、組織内の共通言語として活用を促進

---

## Required Skills

### <必須>

- ・ Power BIの実務経験
- ・ ビジネスへの理解（Commercial acumen）とレポーティングスキル
- ・ 高いコミュニケーション力およびビジネスパートナーリング力
- ・ コマーシャル領域における幅広い業務をリードしてきたご経験
- ・ クロスファンクショナルなチームで協働できる力
- ・ コマーシャルプロセスへの深い理解と、複雑なビジネス機能をマネジメントしてきた実績
- ・ 母国語レベルの日本語力とビジネスレベルの英語力は必須

### <歓迎>

- ・ マネジメント経験
- ・ 医療機器業界での経験
- ・ Commercial Excellence、Sales Operations、Business Analysisなどの分野での実務経験。特に歯科業界またはヘルスケア業界での経験があれば尚可

---

## Company Description

歯科用機器専門メーカー下記の製品群を取り揃えています。・トリートメントセンター（ユニットチェア）・イメージングシステム・歯科用CAD/CAMシステム（CEREC）・ハンドピースと滅菌器・根管治療・デジタル矯正・インプラント・補綴物■革新的なソリューション 歯科業界のグローバルテクノロジーと革新的リーダーとして、テクノロジーの進歩に毎年、1億5 000万ドル以上を費やし、600名を超える科学者、技術者を抱え業界最大の研究開発プラットフォームを有しています。デンツプライシロナ・リサーチは、同じ目的を持つ人たちと協働し、次世代ソリューションの開発に必要な知識と見解を構築しています。常に50件以上の臨床試験に携わってイノベーションを司る製品群の試験を行い、安全かつ有効で、自信を持って使用できることを証明しています。毎年、こうした取り組みにより、歯科治療を改善する30を超える革新的な製品をリリースすることが可能となっています。■デンツプライシロナの開発すべての歯科領域で新しい開発に踏み出しているデンツプライシロナは、初の電子歯科ドリルの発明（1887年）以来、常に技術的進歩の最先端にあって、歯科治療に新たな基準を設定し続けています。初の電子歯科ドリルに続く重要な発明には、Airotor（1931年）、世界初のX線球（1934年）、初の超音波歯石除去システム（1957年 Cavitron）、初の歯科診療用CAD/CAM修復システム（1985年 CEREC）、初のデジタルパノラマX線ユニット（1995年 ORTHOPHOS Plus DS）などがあります。