



【1800～2000万円】法人向けソフトウェア営業

タレスDISジャパン株式会社での募集です。法人営業（その他）のご経験のある方...

## Job Information

### Recruiter

JAC Recruitment Co., Ltd.

### Hiring Company

タレスDISジャパン株式会社

### Job ID

1590142

### Industry

Software

### Company Type

International Company

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Tokyo - 23 Wards

### Salary

18 million yen ~ 20 million yen

### Work Hours

09:00 ~ 17:30

### Holidays

【有給休暇】初年度 10日 1か月目から 【休日】完全週休二日制 祝日 GW 夏季休暇 年末年始

### Refreshed

April 30th, 2026 16:02

## General Requirements

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Business Level

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

Bachelor's Degree

### Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

【求人No NJB2372781】

B2Bソフトウェア営業として新規顧客担当の営業を募集。  
新規ビジネス獲得および売上成長を推進する重要な役割を担う。

顧客：製造業界、医療機器メーカー、産業オートメーション/IoTなど大手企業が多め

担当商材：ソフトウェアライセンス一括管理ソフト

例：全国にあるUFOキャッチャーのライセンスソフトを本社で一括管理するため大手おもちゃメーカーが購入

**主な業務**

見込み顧客との関係構築・育成を行い、さまざまな業界の意思決定者に対して、ソフトウェアソリューションを提案・販売する。

顧客への深耕のため担当エリアにおける営業戦略の立案・開発・実行に加え、正確かつ現実的な売上予測の作成も職務に含まれます。

**1. 新規開拓・リード創出**

ターゲット市場における潜在顧客の特定および調査

コールドコール、メールキャンペーン、ネットワーキングなど多様な手法による新規リード創出

業界をリードする展示会・イベントの調査、企画、参加を通じたThales Software Monetization (SM) の思想の発信およびリード獲得

人脈ネットワークを活用し、価値を市場に啓蒙し、リードを創出

**2. 顧客エンゲージメント**

顧客の要件や課題を深く理解するための詳細なニーズ分析

価値が伝わるプレゼンテーションおよびデモの実施

**3. 関係構築**

ターゲット市場および顧客組織の主要意思決定者との、長期的かつ強固なリレーションシップの構築・維持

顧客の目標を理解し、ビジネス目標に沿ったソリューションを提案する

顧客の声をThalesの経営層およびプロダクトマネジメントへフィードバックし、顧客主導の成長を促進

**4. 交渉・クロージング**

競争力のある営業提案書の作成・提示

双方にとって価値のあるWin Winの条件交渉および契約締結

**5. 社内連携**

セールスエンジニア、ビジネス価値推進担当、プロダクト開発、マーケティングチームと密接に連携し、

リード創出からソリューション提供まで一貫した営業プロセスを推進

---

**Required Skills**

法人向けのB2B営業経験3年以上

ソフトウェア、SaaS、AI、データ分析などのIT知識

見込み顧客の開拓から契約締結まで、営業プロセス全体（フルサイクル）を一貫して管理した実績

組織の複数階層（現場～経営層）と関係構築できる能力

CRMツール（例：Salesforce）に関する知識・利用経験

尚可

新規顧客開拓経験

技術バックグラウンドを持ち、顧客対応や営業職へキャリア転向した方

Salesforceの高い運用スキル

SaaS、CRM、ERP、または課金（Billing）テクノロジーに関する実務経験

---

**Company Description**

～ Thales DISが提供する製品、プラットフォームおよびサービス ～  
 ■インテリジェントカード（ICカード）事業（世界最大シェア）  
 ■電子取引ソリューションおよび、運営管理サービス事業  
 ■ITシステムにおけるセキュリティ事業  
 ■SIMカード、関連ソフトウェアのソリューション提供 など