

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

Account Manager

【建設業界におけるSaaS/DX】アカウントマネージャー

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1590056

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

6 million yen ~ 12 million yen

Refreshed

April 28th, 2026 16:33

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 1 year

Career Level

Entry Level

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

大手建設会社を中心としたエンタープライズ企業を担当し、建設業向けSaaSプロダクトの導入・定着・活用拡大を通じて、顧客の経営・業務課題を解決するポジションです。新設されたエンタープライズ組織の立ち上げメンバーとして、戦略的な提案営業から中長期のアカウントマネジメントまでを一貫して担います。

Client Details

建設・建築業界向けに、現場と経営の両方を支えるクラウド型SaaSを提供しているテクノロジー企業です。高い使いやすさと手厚いサポートを強みに、業界内で急成長しており、大規模な資金調達を背景にさらなる事業拡大と新規プロダクト開発に取り組んでいます。

Description

- 大手企業（エンタープライズ）を中心とした顧客を担当し、業務・経営課題の整理からソリューション提案までを行う
- クラウド型SaaSプロダクトの導入・定着・活用拡大をリードし、顧客の成功を中長期で支援する

- 経営層および現場部門とのディスカッションを通じた課題特定と業務フロー設計
- 顧客・社内関係者を巻き込んだプロジェクトマネジメントの推進
- 利用拡大、横展開、アップセル・クロスセルに向けたアカウント戦略の立案と実行
- プロダクト・開発チームと連携し、顧客要望をサービス改善に反映する

Job Offer

- 想定年収：600万円～1200万円: ※経験・スキルを考慮のうえ決定／成果・評価に応じた昇給・賞与あり
- 柔軟な働き方: フレックス制度およびリモートワークを組み合わせたハイブリッド勤務が可能
- 成長フェーズの事業・組織での裁量ある環境: エンタープライズ領域の立ち上げフェーズに関わり、裁量と影響範囲の大きい仕事ができる
- キャリア成長を支援する制度: 書籍購入補助、学習支援、部門横断でのチャレンジ機会あり
- 充実した福利厚生: 各種社会保険完備、各種休暇制度、諸手当（通勤・リモート・出張等）

この魅力的なアカウントマネージャーのポジションに興味をお持ちの方は、ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Otobek Beki +81364021593.

Required Skills

A successful Account Manager should have:

- B2B領域での法人営業経験（3年以上）、特に課題解決型・提案型の営業経験
- 目標達成に向けて、戦略・戦術を自ら設計し実行した経験
- 顧客の業務や経営課題を理解し、中長期的な関係構築・アカウント管理ができる力
- 社内外の関係者を巻き込みながら、主体的にプロジェクトを推進できるコミュニケーション力

Company Description

建設・建築業界向けに、現場と経営の両方を支えるクラウド型SaaSを提供しているテクノロジー企業です。高い使いやすさと手厚いサポートを強みに、業界内で急成長しており、大規模な資金調達を背景にさらなる事業拡大と新規プロダクト開発に取り組んでいます。