

Ex-Works株式会社

営業関連業務のアウトソーシング

【虎ノ門】自動車部品営業 | 既存顧客中心 | 在宅50%超 | 英語活用 | 年休128日

在宅勤務50%以上・柔軟な働き方/年休128日・残業20〜30h

Job Information

Hiring Company

Ex-Work Inc.

Job ID

1589884

Industry

Other (Recruitment Services)

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less)

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Hibiya Line, Toranomom Hills Station

Salary

5 million yen ~ 6.5 million yen

Work Hours

8:50〜17:30 (実働7時間55分)

Holidays

完全週休2日制 (休日は土日祝日)

Refreshed

May 28th, 2026 05:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Technical/Vocational College

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

《募集要項・本ポジションの魅力》

- 大手自動車メーカー/Tier1向け既存営業中心ポジション

- ・在宅勤務50%以上・年間休日128日・働きやすい環境
- ・海外工場との調整や出張機会もあり英語を活かせる
- ・少数精鋭組織で裁量を持って営業活動が可能
- ・売上ノルマなし、顧客との関係構築重視の営業スタイル

【業務内容】

既存顧客向け自動車部品営業として、国内顧客と海外拠点をつなぐ営業活動をご担当いただきます。

具体的には

- ・既存顧客への提案営業・関係構築
- ・見積作成、価格調整、納期調整
- ・海外工場との生産・出荷調整
- ・品質トラブル対応、改善提案
- ・新規案件立ち上げ対応
- ・売上予測作成、実績管理、市場分析
- ・国内顧客先訪問（週1～2回程度）
- ・国内外出張あり（将来的に可能性あり）

※売上ノルマはありません。長期的な信頼構築型営業です。

【取扱製品】

- ・自動車向け樹脂部品
- ・スイッチ部品
- ・コネクタ関連部品
- ・内装・機構部品等

【組織構成】

営業部門11名

落ち着いた少数精鋭組織で、連携しやすい環境です。

【雇用形態】

正社員

試用期間6か月（同条件）

【給与】

想定年収：497万円～625万円

月給：29万円～34万円

賞与：年2回（昨年度実績3.5ヶ月）

昇給：年1回

【勤務地】

東京都港区虎ノ門エリア

※最寄駅徒歩圏内

【勤務時間】

8:50～17:30（実働7時間55分）

月平均残業20～30時間程度

【休日休暇】

年間休日128日

- ・完全週休2日制（土日祝）
- ・夏季休暇
- ・年末年始休暇
- ・有給休暇
- ・特別休暇

【福利厚生】

- ・社会保険完備
- ・交通費支給
- ・退職金制度
- ・在宅勤務制度（50%以上）
- ・各種研修制度

- 福利厚生サービス加入
-

Required Skills

【必須要件】

- 法人営業経験（業界不問）
- 自動車業界・自動車部品業界いずれかでの営業経験
- 英語でのメール対応・会話に抵抗がない方
- 普通自動車免許

【歓迎要件】

- Tier1メーカー向け営業経験
- OEM向け営業経験
- 部品メーカー経験
- 海外工場との調整経験
- SAP使用経験

【求める人物像】

- 顧客との長期関係構築が得意な方
 - 調整力・折衝力を活かしたい方
 - 少数組織で裁量を持って働きたい方
 - 英語を活かして働きたい方
-

Company Description