

【マレーシア勤務】日本人営業/日勤/日常英会話でも応募可能/自動車関連企業/新規開拓

日本の良いモノをマレーシアに売り込む、非常にやりがいのあるお仕事です

## Job Information

### Recruiter

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

### Job ID

1589882

### Industry

Automobile and Parts

### Job Type

Permanent Full-time

### Location

Malaysia

### Salary

4 million yen ~ 5 million yen

### Work Hours

月曜～金曜 : 8:00 ~ 17:30

### Holidays

土日、マレーシア祝日

### Refreshed

April 27th, 2026 16:45

## General Requirements

### Minimum Experience Level

Over 3 years

### Career Level

Mid Career

### Minimum English Level

Daily Conversation

### Minimum Japanese Level

Native

### Minimum Education Level

High-School

### Visa Status

No permission to work in Japan required

## Job Description

### 会社情報：

マレーシアにおける日系自動車の正規ディーラーの一つであり、新車・中古車の販売からアフターサービスまでを一貫して提供する自動車関連企業です。

主な事業としては、日本車の販売（新車・中古車）に加え、点検・整備・修理、部品供給、板金・塗装などを含む「4S（Sales・Service・Spare Parts・Body & Paint）」機能を展開しており、購入前から購入後までトータルに顧客をサポートしています。さらに、法人顧客向けには社用車・営業車の導入提案やフリート管理などのソリューション提供も行っています。

また、日本人駐在員や日系企業への対応にも注力しており、日本語でのサポート体制を通じて、個人・法人双方の日本人顧客に対して高品質なサービスを提供しています。

同社は、車両販売にとどまらず、アフターサービスやファイナンス、保険などを含めた継続的な顧客関係構築を重視したビジネスモデルを展開しており、マレーシアにおけるビジネスを支える重要な役割を担っています。

**業務内容：**

本ポジションは、マレーシア在住の日本人および日系企業を主なターゲットとし、新規リード獲得から関係構築、商談機会の創出までを担うポジションです。

獲得したリードはローカル社内販売担当へ引き継ぐことを基本としつつ、状況に応じて自身で商談クロージングまで対応することも期待されます（必須ではなく尚可）。

業務としては、いわゆる営業・マーケティング・BD（ビジネス開発）の要素を含みますが、実態としては「新規開拓寄りの営業（BD寄り）」ポジションです。

1. リード獲得・顧客対応
2. 新規開拓営業（コア業務）
3. マーケティング施策（補助的）
4. ターゲット別アプローチ
5. 関係構築・ネットワーク管理

**■働き方・業務のリアル**

- Japan Deskに所属（社内デスク業務あり）
- 日本人来店は週2〜3件程度  
→ そのため外に出て自らアポ獲得する動きが重要
- 営業専任ポジションは不在  
→ 自ら動ける人材が求められる
- ローカルが主にクロージング担当  
→ 本ポジションは「リード創出〜橋渡し」がメイン

**■ポジションの位置づけ**

- 新規開拓営業（BD寄り） 70%
- マーケティング・調整業務 30%

**■役割分担**

- リード獲得：本ポジション
- 商談・クロージング：ローカル社内販売担当
- ※状況により自身でクロージングも可能（尚可）

---

**Required Skills****■必須要件：**

- 大卒+3年以上の社会人経験
- 英語（社内コミュニケーションレベル）
- マレーシアで車が運転できる人（お客様の車を運転することもあります。）
- Microsoft Excel・Word・PowerPointの基本操作スキル
- 営業経験（商材・業界は不問、新規開拓（BD）を中心に行っていた方歓迎）

**■歓迎要件：**

- マレーシア在住日本人にコネクションがある方
- 自動車の簡単な商品知識
- 自動車販売・ディーラー業務の経験
- SNS・広告などを活用したリード獲得や顧客アプローチに対する基本的な理解

---

**Company Description**