

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

## 大手テクノロジー企業/ Strategic Account Manager

## 大手テクノロジー企業/ Strategic Account Manager

## Job Information

## Recruiter

Michael Page

## Job ID

1589776

## Industry

Retail

## Job Type

Permanent Full-time

## Location

Tokyo - 23 Wards

## Salary

Negotiable, based on experience

## Refreshed

April 24th, 2026 16:29

## General Requirements

## Career Level

Mid Career

## Minimum English Level

Business Level

## Minimum Japanese Level

Fluent

## Minimum Education Level

Bachelor's Degree

## Visa Status

Permission to work in Japan required

## Job Description

日本市場における主要リテールパートナーを担当し、売上成長と中長期的なアカウント戦略の立案・実行を担うポジションです。

社内外のステークホルダーと連携しながら、事業成長に直結する戦略的な営業活動を推進していただきます。

## 企業情報

グローバルに事業を展開する大手テクノロジー企業の日本法人です。

コンシューマー向けハードウェア領域に強みを持ち、日本市場におけるリテールビジネスの拡大に注力しています。

## 職務内容

- 日本国内の主要リテールアカウントに対する年間・四半期のビジネスプラン策定および実行
- 社内外ステークホルダーとの連携、エグゼクティブレベルとの関係構築
- 新製品ローンチにおける営業戦略立案、マーケティング・オペレーションとの協業
- 販促予算・協業マーケティング施策の管理

- 取引条件・商業契約・トレードファンドの交渉および管理

#### 条件・待遇

- グローバル環境での戦略的アカウントマネジメント経験
- 日本市場における事業成長への高い影響力
- クロスファンクショナルに働けるダイナミックな環境
- キャリア成長を支援する制度と裁量の大きいポジション

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Komura on +81 3 6627 6129.

---

#### Required Skills

- 日本のリテール市場・業界動向に関する知見
- 営業、アカウントマネジメント、または事業開発での実務経験
- 売上目標に基づく営業活動・戦略実行の実績
- 日本語・英語ともにビジネスレベル
- データドリブンな思考とオーナーシップ

---

#### Company Description

グローバルに事業を展開する大手テクノロジー企業の日本法人です。  
コンシューマー向けハードウェア領域に強みを持ち、日本市場におけるリテールビジネスの拡大に注力しています。