

【マレーシア勤務】 営業/日勤/日常英会話でも応募可能/食品営業/新規開拓

日本の良いモノをマレーシアに売り込む、非常にやりがいのあるお仕事です

Job Information

Recruiter

PERSOL Asia Pacific Pte. Ltd. (PERSOL APAC)

Job ID

1589768

Industry

Food and Beverage

Job Type

Permanent Full-time

Location

Malaysia

Salary

3.5 million yen ~ 4 million yen

Work Hours

月曜 ~ 金曜 : 9:00am ~ 6:00pm

Holidays

土日、マレーシア祝日

Refreshed

June 19th, 2026 06:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

High-School

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

会社情報：

当社は日本とマレーシアをつなぐプラットフォームとして、幅広い事業を展開しています。

- > 日本のすばらしい商品・サービスをより世界へ広め (fan:推進器の翼)
- > 海外の方によるこんでいただいた上で (fun:楽しい)
- > 日本のファン (fan:愛好者、応援者) となっていただく

- コンサルティング

海外展開の戦略や戦術 (形態や手法など含む) を策定の上、お客様とともに推進していきます。

- マーケティング

海外展開される前段の市場調査 (現地のニーズや、市場規模・特性など) を実施し、お客様の特性に合わせたマーケティング

グを行います。

- 小売（EC含む）

日本の伝統や文化、奥深い味わいの食材など、「メイド イン ジャパン」にこだわった名品・逸品を作り手の心とともに、また日本のおもてなしの精神でお届けしています。

- OEM・商品開発サポート

海外展開にあたり、現地での製造（OEMなど）をご支援いたします。

業務内容：

- 日本産水産物およびスイーツの販路拡大を担当
- 新規開拓および既存顧客の深耕を通じ、売上成長とブランド認知の向上に貢献

【Responsibility】（新規80% ： 既存20%）

- 水産物営業がメインとなります。
- 新規顧客（レストラン、ホテル、小売、ディストリビューター等）の開拓
- 既存クライアントからの紹介を活用した営業活動
- POP UPイベントや試食会の企画・運営
- 上司と協力し、市場調査およびターゲットの選定
- アポイント取得、商談、提案活動
- 商品プレゼンテーションおよびサンプル提案
- 見積作成、価格交渉、契約締結
- 売上・KPIの管理およびレポートニング
- 社内との連携
- 既存顧客のフォローおよびアップセル
- ストック商品の管理

お仕事に慣れたら、スイーツの営業活動も行います。

- 既存大手クライアント様のサポート
- 製造業への営業活動 など幅広く対応が可能です。

※イベント出店などで土日出勤もあります

Required Skills

■必須要件:

- 3年の営業経験
- 日常会話程度の英語
- 日本の文化をマレーシアで広めることに興味強い方

Company Description