

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

セールスダイレクター

セールスダイレクター

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1589755

Industry

Electronics, Semiconductor

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

14 million yen ~ 19 million yen

Refreshed

April 24th, 2026 13:46

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

半導体業界におけるセールスディレクターとして、営業戦略の立案と実行をリードしていただくポジションです。チームの目標達成を支援し、事業成長に貢献することが求められます。

企業情報

当社は製造業界において確固たる地位を築いている中規模企業で、革新的なソリューションを提供しています。社員のスキルと知識を活かし、業界をリードする製品とサービスを展開しています。

職務内容

- 営業戦略の策定および実行を指導する
- セールスチームの管理および育成
- 既存顧客との関係を強化し、新規顧客の開拓を行う
- 売上目標の達成に向けた計画の立案と実施
- ライフサイエンス業界の市場動向を分析し、ビジネス戦略に反映させる
- 社内外のステークホルダーとの円滑なコミュニケーションを図る
- プロジェクトの進捗管理と報告を行う
- 競合他社の動向をモニタリングし、適切な対応を提案する

条件・待遇

- 通勤手当
- 社会保険完備
- 健康保険制度
- 東京を拠点とする魅力的な勤務地

このポジションは、半導体業界でのキャリアを次のレベルへ引き上げる絶好の機会です。ぜひご応募ください！

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Nobah Motohashi on +81368328940.

Required Skills

- 半導体業界での経験と知識
- 営業戦略の立案・実行に関する実績
- チームマネジメントの経験とリーダーシップスキル
- 顧客との良好な関係を構築・維持する能力
- 分析力と問題解決能力
- 日本語および英語での高いコミュニケーションスキル
- 自発的かつ結果志向の姿勢

Company Description

当社は製造業界において確固たる地位を築いている中規模企業で、革新的なソリューションを提供しています。社員のスキルと知識を活かし、業界をリードする製品とサービスを展開しています。