



Business Development<だれしものが口にしたことのある商品を提供>グローバル食品メーカー◎英語活かせる！

フードソリューション・パートナー！食材などの専門商社・食品業界営業経験者歓迎！

Job Information

Hiring Company

Griffith Foods K.K.

Job ID

1589621

Industry

Food and Beverage

Company Type

Small/Medium Company (300 employees or less) - International Company

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards, Minato-ku

Train Description

Yamanote Line Station

Salary

7 million yen ~ 9 million yen

Work Hours

09:00 ~ 17:30 (休憩時間 1時間) ※フレックス制度あり (コアタイム無し)

Holidays

完全週休2日制 (土日祝)

Refreshed

April 29th, 2026 00:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

◀募集要項・本ポジションの魅力▶

- 食品メーカー向けに新製品開発を伴う提案営業および顧客開拓を担当
- 顧客と共同で商品開発に携わり市場に新たな価値を提供できる
- 営業に加えプロジェクト推進や開発連携を経験しスキルを拡張できる
- 顧客のシェフや開発担当者と対等に話し合い、ゼロから製品を作り上げる

<ポジション名: Business Development>

本ポジションは、最終顧客、国内外の大手加工メーカーや商社とのパートナーシップを核とし、海外拠点を活用した製品開発から導入までをリードする、戦略的かつダイナミックな役割です。

主な業務内容...

○戦略的アカウントマネジメント

担当顧客の売上・利益目標の達成。既存顧客の深耕および、新規顧客の開拓。提案型営業の推進。

○グローバル・プロジェクトの統括

「MarketLink」を駆使し、国内での製品開発から海外拠点（タイ、ベトナム、中国、ブラジル等）での製造・供給に至る全工程をリード。

○多機能チームとの連携（新製品開発推進）

R&D、マーケティング、シェフ等の専門チームと連携し、顧客ニーズに最適化したカスタマイズ製品の開発をプロデュース。

○成長戦略の策定

中長期的な成長ロードマップの策定、市場動向分析に基づいた戦略的イニシアチブの推進。

○サステナビリティの推進

環境配慮・健康・栄養に焦点を当てた革新的な製品提案を通じ、持続可能な食糧システムの構築に寄与。
(仕事内容変更範囲: 会社の指示する業務)

■顧客:

大手加工食品メーカー、大手外食、大手小売業、海外アカウントなど

※関連海外拠点（タイ・中国など）と協力し、製品開発・提案を行うため、年間を通じて海外拠点への出張の可能性あり。

【雇用形態】

正社員

※試用期間あり、3ヶ月

【給与】

想定年収: 9,400,000円

月額基本給: 50万円 ~ 62.5万円

※表記年収は目安であり、スキル・経験を考慮の上決定いたします。選考を通じて上下する可能性があります。

※勤務条件の詳細、空欄についてはご入社前に雇用主にご確認ください。

■残業手当: 通常の残業代

■昇給: 年1回 (1月)

■賞与・インセンティブ: 12分割+【100%達成時インセンティブ25%】(上記年収はインセンティブ込み)

(給与例)

月例給与: 625,000円 (基本給) × 12ヶ月 = 7,500,000円

年次インセンティブ例 (営業目標達成率100%時の標準支給額例): 1,900,000円

※年次インセンティブは毎年12月に、前年度の評価に基づき一括支給

【就業時間】

09:00 ~ 17:30 (休憩時間 1時間)

■フレックス制度あり (コアタイム無し)

■残業: 月 20 時間 ~ 30 時間程度

※同社では、コアタイムなしのフレックス制を導入しており、ご自身の業務に合わせて効率よく就業いただいております。

【勤務地】

〒108-0075 東京都 港区 港南2-13-31 NSSビル

(勤務地変更範囲: 会社の定める事業所)

■アクセス: 各線 品川 駅から徒歩10分

■受動喫煙対策: 就業場所 全面禁煙

・東京オフィス: オフィス内全面禁煙

・静岡工場: 工場内全面禁煙 (場外の一部 (駐車場の一部分) では喫煙可)

■転勤・出向: 無し

【休日休暇】

- 年間休日 122 日
- 完全週休二日制 (土日祝)
- 夏季休暇
- 年末年始
- パースデー休暇
- その他慶弔休暇あり
- 年間有給休暇 (初年度 10日、4か月目から)

【待遇・福利厚生】

- 交通費全額支給

- 社会保険（健康保険、厚生年金、雇用保険、労災保険）
 - 401K企業年金(退職金制度)
-

Required Skills

【必須要件】

- 食品営業5年以上
- プロジェクトマネジメントのご経験者
- 英語力（読み書き日常会話レベル）

【歓迎要件】

- マーケティングや開発営業経験がある方
- 輸出入のビジネス経験がある方

【選考について】

- 募集人数：1名
 - 適性試験：無し
 - 面接回数：3回
-

Company Description