

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

観光業界/ Head of Sales

観光業界/ Head of Sales

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1589567

Industry

Tourism

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

Negotiable, based on experience

Refreshed

April 21st, 2026 22:46

General Requirements

Career Level

Executive

Minimum English Level

Business Level

Minimum Japanese Level

Fluent

Minimum Education Level

Associate Degree/Diploma

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

海外市場を中心とした大規模ビジネスの営業統括責任者として、戦略立案から実行までを一気通貫で担うポジションです。

経営視点を持ちながらも、重要案件には自ら関与するハンズオン型リーダーシップが求められます。

企業情報

観光業界で事業を展開するグローバル企業。複数の国・地域にまたがる取引を背景に、グローバル視点での営業戦略立案と統括機能を強化しています。

職務内容

- 海外マーケットを中核とした営業戦略の策定および実行
- 複数国・地域にまたがる営業組織の統括およびマネジメント
- 海外取引先とのトップレベルでの交渉、契約条件の設計・統制
- 新規取引先・新規ビジネスチャネルの開拓
- 経営層へのレポートおよび戦略提言

条件・待遇

- 海外マーケットを軸とした事業中枢ポジション
- 経営に近い立場で、営業戦略および組織づくりに関与できる環境
- 戦略立案だけでなく、意思決定・交渉の最前線に立てる裁量
- 長期的な視点で事業成長にコミットできるポジション

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Sakurako Komura on +81 3 6627 6129.

Required Skills

- 業界・商材は不問（商社、金融などのご経験も歓迎）
 - 海外ビジネスにおいて、一定規模以上の案件やプロジェクトを主導した経験
 - 多様なステークホルダーと連携しながら、事業推進を行った経験
 - 日本語および中国語での高度なビジネスコミュニケーション能力
-

Company Description

観光業界で事業を展開するグローバル企業。複数の国・地域にまたがる取引を背景に、グローバル視点での営業戦略立案と統括機能を強化しています。