

Michael Page

www.michaelpage.co.jp

【SMB領域】 Account Executive

【SMB領域】 Account Executive

Job Information

Recruiter

Michael Page

Job ID

1589358

Industry

Software

Job Type

Permanent Full-time

Location

Tokyo - 23 Wards

Salary

15 million yen ~ 16 million yen

Refreshed

April 20th, 2026 14:00

General Requirements

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

None

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

Permission to work in Japan required

Job Description

アカウントエグゼクティブとして、担当エリアにおける新規開拓営業を担っていただきます。既存顧客の深耕と新規顧客の獲得の双方を担当し、明確な目標のもと、柔軟な発想を活かしながら成果創出を目指していただくポジションです。

企業情報

この企業はインターネット配信やセキュリティ領域で実績を持つグローバル企業で、企業のデジタルサービスを支えるインフラとソリューションを提供しています。

分散型プラットフォームとセキュリティ技術を強みに、クラウドからエッジまでの環境を支え、安定したユーザー体験と安全性の向上に貢献しています。

職務内容

- 顧客のニーズを理解し、長期的な信頼関係を築きながら当社の提案を行う
- 営業パイプラインを管理し、月次・四半期の売上予測を行う
- 担当アカウントで売上・受注目標を達成する
- 追加サービスの提案により既存売上の拡大を図る

条件・待遇

- ご経験によって最大1600万円
- ハイブリッド勤務、フレックスタイム制度
- 退職金制度・年金制度
- ウェルネス支援

To apply online please click the 'Apply' button below. For a confidential discussion about this role please contact Alina Sasaki +81 3 5733 7166.

Required Skills

- SMBの営業経験がある方
 - ハイタッチ、クロスセルの経験があるかた
 - 協働的で成果志向の環境で働ける方
 - 主体的に行動し、スピード感のある環境を楽しめる方
-

Company Description

この企業はインターネット配信やセキュリティ領域で実績を持つグローバル企業で、企業のデジタルサービスを支えるインフラとソリューションを提供しています。

分散型プラットフォームとセキュリティ技術を強みに、クラウドからエッジまでの環境を支え、安定したユーザー体験と安全性の向上に貢献しています。