

Sales/法人営業 (Hanoi) 大手保険グループ / 【手厚い福利厚生】

Job Information

Recruiter

REERACOEN VIETNAM CO.,LTD.

Job ID

1589345

Industry

Insurance

Job Type

Permanent Full-time

Location

Vietnam

Salary

5 million yen ~ 6 million yen

Salary Bonuses

Bonuses paid on top of indicated salary.

Work Hours

8:00~17:00

Holidays

・土曜日 ・日曜日 ・祝日

Refreshed

June 26th, 2026 22:00

General Requirements

Minimum Experience Level

Over 3 years

Career Level

Mid Career

Minimum English Level

Daily Conversation

Minimum Japanese Level

Native

Minimum Education Level

Bachelor's Degree

Visa Status

No permission to work in Japan required

Job Description

【求人概要】

急成長を続けるベトナム市場において、日系企業の挑戦を「安心」で支える非常にやりがいのあるポジションです。既存顧客へのフォローアップを中心に、お客様が抱える潜在的なリスクを洗い出し、最適な保険プログラムを提案するコンサルティング営業をお任せします。大手損保グループならではの充実した研修制度とナレッジがあるため、専門性を高めながらキャリアを築くことが可能です。ハノイを中心とした北部エリアの日系コミュニティに深く関わり、企業の発展を裏側から支えるパートナーとして活躍いただけます。日系企業の駐在員の方々と対等に渡り合い、信頼関係を構築していくプロセスは、自身の市場価値を大きく高める経験となるはずです。

【業務内容】

- ・ 日系顧客に対する損害保険の更新案内および維持管理
- ・ 新規進出企業に対する各種保険の提案営業
- ・ 既存顧客への定期訪問によるリスクコンサルティングの実施
- ・ 保険契約に関する見積書の作成および契約手続きの管理
- ・ 事故発生時の受付対応および保険金支払い部門との調整

- ・日本人駐在員およびローカルスタッフとの円滑な連携
- ・顧客企業の事業内容に応じたオーダーメイドの保険プラン策定
- ・市場動向や競合情報の収集およびレポート作成
- ・代理店を通じた営業活動のサポートおよび管理
- ・社内の各専門部署（アンダーライティング・損害サービス等）との協議
- ・その他付随する業務

【求人/企業の魅力】

- ・多様な業種の日系企業の経営層や管理職と深く関わることができる
- ・損害保険という専門性の高い知識を習得し、リスクマネジメントのプロとして成長できる
- ・ワークライフバランスを保ちながら長期的に就業できる環境があります

【福利厚生】

- ・社会保険、医療保険
- ・昇給昇格（年1回）
- ・ボーナス（個人成績、会社業績変動）
- ・就労ビザ、ワークパーミット（会社サポート）
- ・社員旅行
- ・その他（会社規定に準ずる）

Required Skills**【必須要件】**

- ・四大卒以上
- ・3年以上の法人営業をお持ちの方
- ・英語：社内コミュニケーションレベル

【優遇条件】

- ・損保業界もしくはその他金融業界（銀行・証券・保険関連等）における3年以上の営業業務経験有りの方
- ・ベトナムでの勤務経験をお持ちの方
- ・リーダー職やマネージャー職でマネジメント経験をお持ちの方

Company Description